



EMPRESAS TRICOT S.A. Y SUBSIDIARIAS

ANÁLISIS RAZONADO
DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017

TABLA DE CONTENIDOS

Contenido

Resumen Trimestre: 4T17 / 4T16	2
Resumen 2017 y 2016	3
Resumen de Hechos Relevantes e Información de Interés.	4
Resultados Consolidados.....	5
Resultados Retail	10
Resultado Negocio Financiero	13
Análisis del Balance General	23
Liquidez	23
Endeudamiento	24
Actividad.....	26
Rentabilidad.....	27
Estado de Flujos de Efectivo.....	28
Análisis de Riesgo y su Administración	29
ANEXO I	32
ANEXO II.....	38

Notas:

- Resultados financieros consolidados de acuerdo a las normas internacionales de información financiera (NIIF)
- Tipo de cambio mes peso/dólar diciembre 2017 fue \$ 614,75; Diciembre 2016 de \$ 669,47.
- Simbología monedas: MM\$ = millones de pesos chilenos.
- pp = Puntos Porcentuales.
- Para referirse a trimestres: 1T, 2T, 3T y 4T. El 12M para el año completo.

Resumen Trimestre: 4T17 / 4T16

En el cuarto trimestre de 2017 los Ingresos Ordinarios fueron de MM\$ 53.436, cifra mayor al mismo periodo del año anterior en 4,8%; presentando incrementos en ambos segmentos Retail y Financiero.

Los Ingresos del Segmento Retail este cuarto trimestre aumentaron un 4% respecto del cuarto trimestre de 2016, debido en parte importante a la apertura de nuevas tiendas (7 tiendas) que aportaron 6% que fue en parte compensada con la disminución de la venta a tiendas iguales (SSS) en un 2%. La baja del SSS se produjo principalmente por una disminución de las ventas al crédito con la tarjeta Visa Tricot, dado el nuevo escenario de uso de dicha tarjeta en otros comercios asociados.

Los ingresos del Segmento Financiero aumentaron un 7,8% en relación al mismo período del año anterior. Cabe destacar que en Mayo de 2017 se inició un importante aumento de cupos para los clientes con buen comportamiento de pago histórico, lo que llevó a aumentos en la colocación de avances en efectivo y uso de la tarjeta Visa Tricot en otros comercios asociados a la red de Transbank, generando un aumento de los ingresos por concepto de intereses y comisiones. Como ya se indicó, este nuevo escenario del crédito afectó negativamente las ventas de mercadería usando la tarjeta Visa Tricot en las tiendas Tricot, reflejada en una disminución del 10,9% en el trimestre en las ventas al crédito en los puntos de ventas Tricot.

Las colocaciones del cuarto trimestre, pasaron de MM\$ 40.379 a MM\$ 51.042, aumentando un 26,4%. Esto implicó un aumento en la cartera y su deuda promedio que están en línea con el plan de crecimiento futuro que se explicó en el proceso de IPO.

El Margen Bruto en el trimestre ascendió a MM\$20.842, pasando de un 40,7% de los ingresos del 2016 a un 39,0% este año. Esta disminución es producto principalmente del aumento en los Costos de Ventas de un 7,7% respecto a igual periodo del año anterior.

En el cuarto trimestre de 2017, los GAV, sin depreciación, ascendieron a MM\$8.087, representando un 15,1% de los ingresos versus un 14,2% en igual trimestre del año anterior. El mayor efecto en el aumento está dado por los gastos de remuneraciones.

El resultado no operacional (pérdida) del cuarto trimestre de 2017 alcanzó los MM\$ 275. En 2016 se obtuvo utilidad de MM\$ 143. La variación de MM\$ 419 está afectada principalmente por la diferencia de cambio de las operaciones de derivado con una pérdida neta de MM\$ 556.

El EBITDA del cuarto trimestre de 2017 ascendió a MM\$ 12.754, que disminuyó en 5,4% con respecto al último trimestre del año 2016 (MM\$ 13.477) por evolución de aumento/disminución de los distintos componentes del concepto ya explicados.

Finalmente y producto de lo señalado en los puntos anteriores, la utilidad neta consolidada del trimestre alcanzó los MM\$ 8.346, contra los MM\$ 8.356 del año anterior, es decir un 0,1% menos que a igual trimestre del 2016.

Resumen 2017 y 2016

Las variaciones más relevantes del año 2017 respecto al 2016, son:

Ingresos Ordinarios de MM\$ 167.396, MM\$ 320 mayores que en 2016 (0,2%), con un segmento retail sin variación y el financiero con un leve aumento del 0,9% (MM\$ 373).

El ingreso retail se mantuvo por la compensación de aumento por ingresos de tiendas nuevas y la disminución de ingresos a tiendas iguales 3,9% (SSS).

El Margen Bruto acumulado a diciembre de 2017 es de MM\$ 62.855, con aumento de MM\$ 1.997 (3,3%) respecto a igual período de 2016. La componente Provisión de Deudores Incobrables Neta disminuyó en MM\$ 3.276, siendo por tanto la principal variable que mejora.

Los Gastos de Administración (sin depreciación) llegaron el 2017 a MM\$ 32.656; esto es MM\$ 2.664 más que 2016, un aumento del 8,9%. Los principales aumentos se relacionan con: Remuneraciones MM\$ 1.447, Fletes MM\$ 199, Publicidad MM\$ 328.

La Utilidad Neta acumulada del año alcanzó los MM\$ 18.635, aumenta en MM\$ 697 (3,9%) respecto al acumulado a diciembre de 2016, siendo un 11,1% de Utilidad respecto a los ingresos, versus 10,7% logrado a diciembre de 2016.

El EBITDA de 2017 alcanzó MM\$ 30.199, esto es una baja del 2,2% respecto del 2016 (MM\$ 30.867). El Margen EBITDA para el 2017 es 18,0% y el 2016 de 18,5%, como consecuencia de lo descrito anteriormente.

Las Colocaciones del año 2017 crecieron un 15,3% en relación al 2016. Al 31 de diciembre de 2017 los Deudores Comerciales alcanzaron MM\$ 77.325, lo que representa un incremento de 17,7% respecto a diciembre 2016 en el mismo sentido el número de clientes con tarjetas activas pasó de 452.969 el 2016 a 465.480 el 2017, con un incremento del 2,8%. As, la deuda promedio se incrementó en 14,6%, pasando de M\$ 145 a M\$166 en iguales periodos.

La Tasa de Riesgo de la cartera (medida como índice provisión/cartera) continúa mostrando una tendencia a la baja, alcanzando a diciembre del 2017 un 11,5%, es decir 1,7 pp menos que a diciembre del 2016 que fue de 13,2%, debido básicamente a una continua reducción de la cartera renegociada y una mayor colocación de mejor perfil de riesgo.

Los Inventarios al 31 de diciembre del año 2017 alcanzaron los MM\$ 22.394, esto es un aumento de 12,5% respecto a diciembre del año 2016, con el objetivo de cubrir una mayor demanda y satisfacer el stock de las nuevas 7 tiendas.

En el mes de Agosto la empresa recaudó MM\$ 44.655 producto de su apertura en bolsa los cuales ingresaron a Caja y a su vez aumentaron el Patrimonio, lo que generó que los indicadores al cierre de diciembre del 2017, presentaran las siguientes variaciones:

Liquidez. Aumento tanto de la Liquidez Corriente de 2,39 a 3,01, como de la Liquidez Acida de 1,99 a 2,57.

Los Ratios de Endeudamiento disminuyeron. El Leverage disminuyó de 0,73 a 0,48, el Leverage Neto pasó del 0,33 a 0,04 y finalmente el ratio DFN/EBITDA bajó de (0,23) a (1,30).

Resumen de Hechos Relevantes e Información de Interés.

- En Mayo del 2017 se inició un aumento progresivo de cupos para la otorgación de créditos, por lo cual se produjeron importantes aumentos en la colocación de Multicomercio y Avance en Efectivo; lo que redundó a su vez en una disminución de las ventas al crédito en tiendas Tricot con la tarjeta VISA Tricot. Este evento ha significado un aumento de la cartera y de la deuda promedio, como se explicitará en las cifras adjuntas.
- Con fecha 29 de junio de 2017, la Sociedad fue inscrita como una sociedad anónima abierta en el Registro de la Comisión para el Mercado Financiero CMF (antes Valores de la Superintendencia de Valores y Seguros) bajo el número 1146 de dicho registro de valores.
- El 11 de agosto del 2017 la Sociedad inició la transacción de sus acciones en la Bolsa de Comercio de Santiago mediante una Oferta Pública de Acciones.
- La apertura implicó una recaudación de MM\$44.655 para el plan de expansión.
- Los actuales dueños pasaron de controlar el 100% al 71,91%.
- Los gastos asociados al IPO (Initial Public Offering) sumaron a diciembre 2017 MM\$1.197, de estos, MM\$ 1.055 son registrados como complemento del concepto “Primas de Emisión” que forma parte del Patrimonio y MM\$ 142 quedaron como componente de “Otras ganancias (pérdidas)” en el resultado a diciembre del 2017.
- Aperturas de sucursales el año 2017:

N°	Aperturas	Fecha
1	Mall Vivo La Florida	07-07-2017
2	Mall Rancagua	21-07-2017
3	Easton Mall Quilicura	13-10-2017
4	Mall Valparaiso	10-11-2017
5	Mall Quillota	07-12-2017
6	Paseo Puente Santiago	11-12-2017
7	Mall Vivo Temuco	12-12-2017

Resultados Consolidados

	4T2017	4T2016	Var.	Var.	12M2017	12M2016	Var.	Var.
	MMS	MMS	MMS	%	MMS	MMS	MMS	%
Ingresos Ordinarios	53.436	50.979	2.457	4,8%	167.396	167.075	320	0,2%
Costos de Ventas	(32.594)	(30.255)	(2.339)	7,7%	(104.541)	(106.217)	1.676	-1,6%
Margen Bruto	20.842	20.724	118	0,6%	62.855	60.858	1.997	3,3%
Gastos de Administración ¹	(8.087)	(7.247)	(840)	11,6%	(32.656)	(29.992)	(2.664)	8,9%
Depreciación y Amortización	(1.107)	(1.081)	(25)	2,3%	(4.340)	(4.273)	(67)	1,6%
Resultado Operacional	11.648	12.396	(748)	-6,0%	25.859	26.593	(734)	-2,8%
Otras ganancias (pérdidas)	(304)	38	(341)	-909,5%	(670)	(208)	(463)	222,7%
Ingresos Financieros ²	356	127	229	179,7%	891	641	251	39,1%
Costos financieros ³	(792)	(422)	(369)	87,4%	(2.720)	(3.438)	718	-20,9%
Diferencias de cambio ⁴	446	400	46	11,6%	890	807	82	10,2%
Resultados por unidades de reajuste	18	1	17	1267,5%	48	13	35	275,5%
Resultado No Operacional	(275)	143	(419)	-291,9%	(1.562)	(2.185)	623	-28,5%
Ganancia (Pérdida) antes de Impuestos	11.372	12.539	(1.167)	-9,3%	24.297	24.408	(111)	-0,5%
Impuesto a las Ganancias	(3.027)	(4.183)	1.156	-27,6%	(5.662)	(6.469)	808	-12,5%
Resultado integral total	8.346	8.356	(10)	-0,1%	18.635	17.939	697	3,9%
EBITDA⁵	12.754	13.477	(723)	-5,4%	30.199	30.867	(668)	-2,2%

1 Gastos de Administración= Gastos de Administración + Costo de Distribución - Depreciación y Amortización

2 Ingresos Financieros = Ingresos Financieros por depósitos a plazos en \$ y US\$

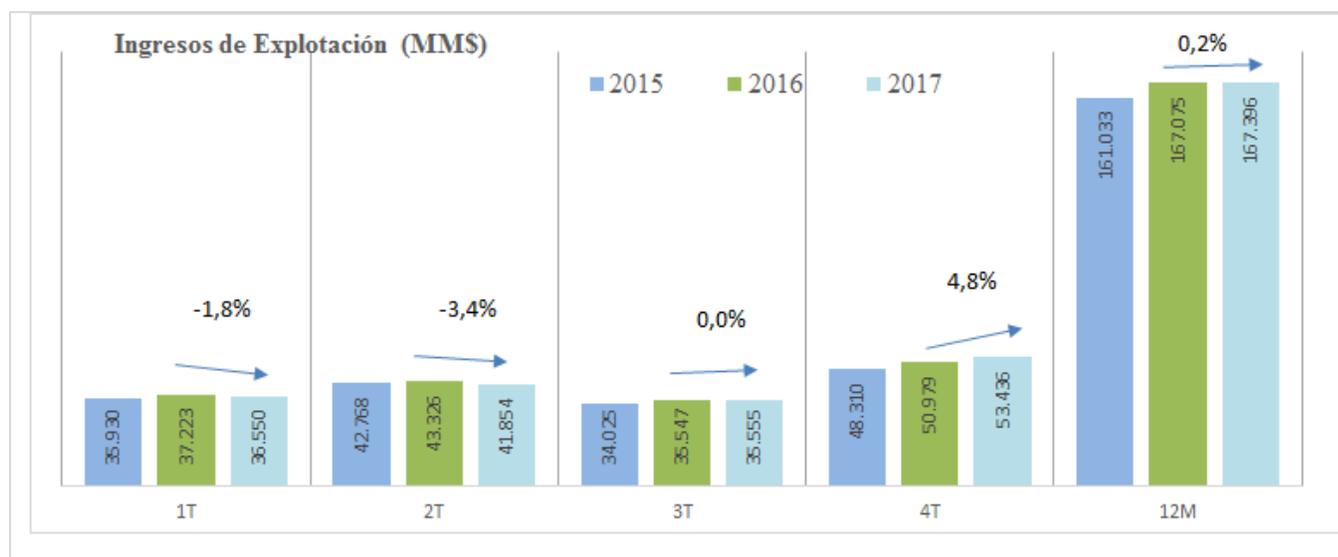
3 Costo Financieros = Intereses , gastos bancarios y diferencia de cambio por operaciones de forward (pérdida)

4 Diferencias de Cambio = Diferencia de cambio préstamos y depósitos en US\$ y diferencia de cambio por operaciones de forward (utilidad)

5 EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación y Amortización

Ingresos de Explotación: Los Ingresos de Explotación aumentaron un 4,8% entre 4T17 y 4T16, impulsado principalmente por los ingresos de mercadería en un 4,0% y el complemento por el negocio financiero.

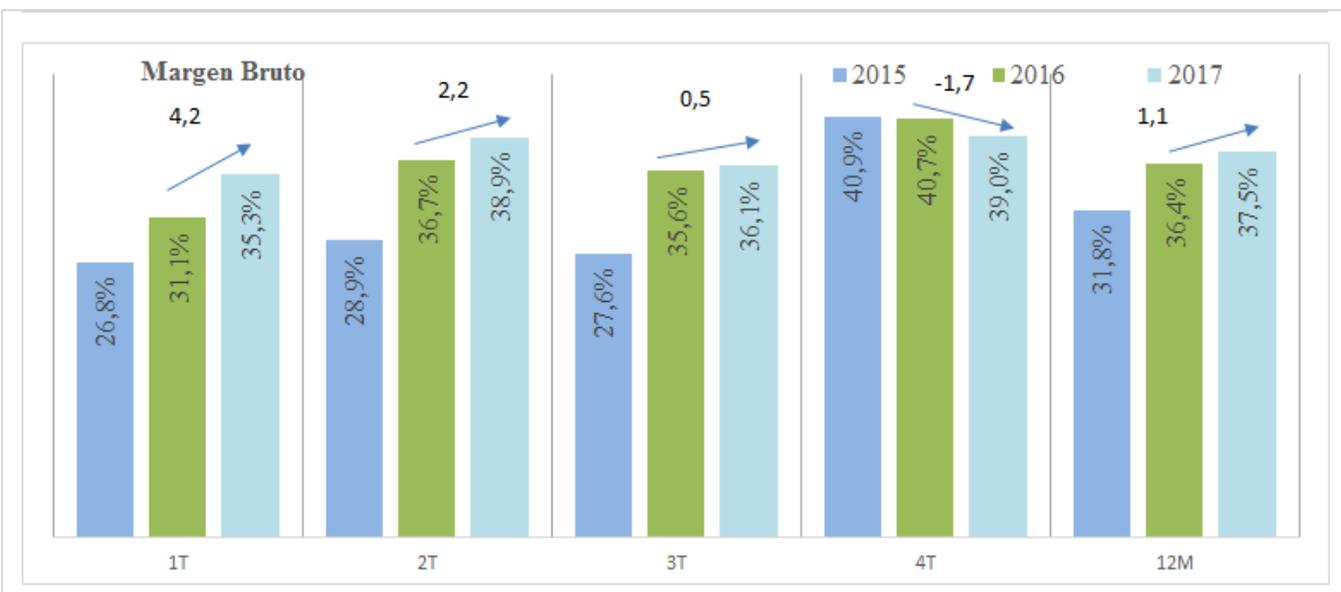
La evolución trimestral y anual se muestra en el gráfico siguiente:



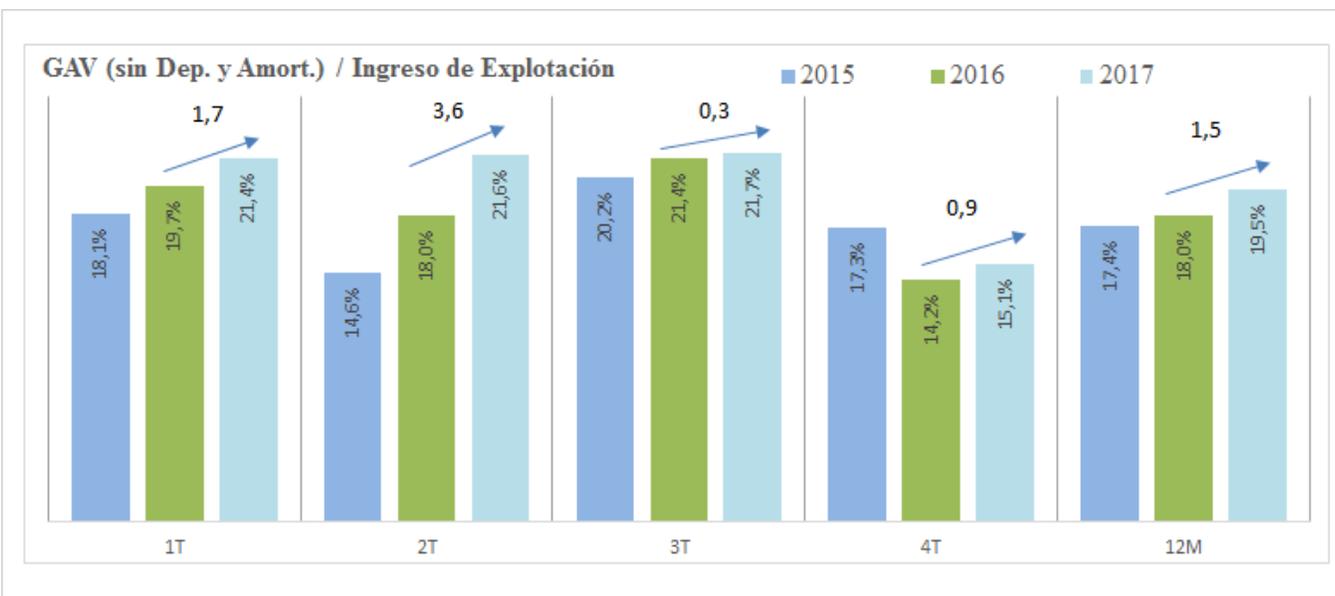
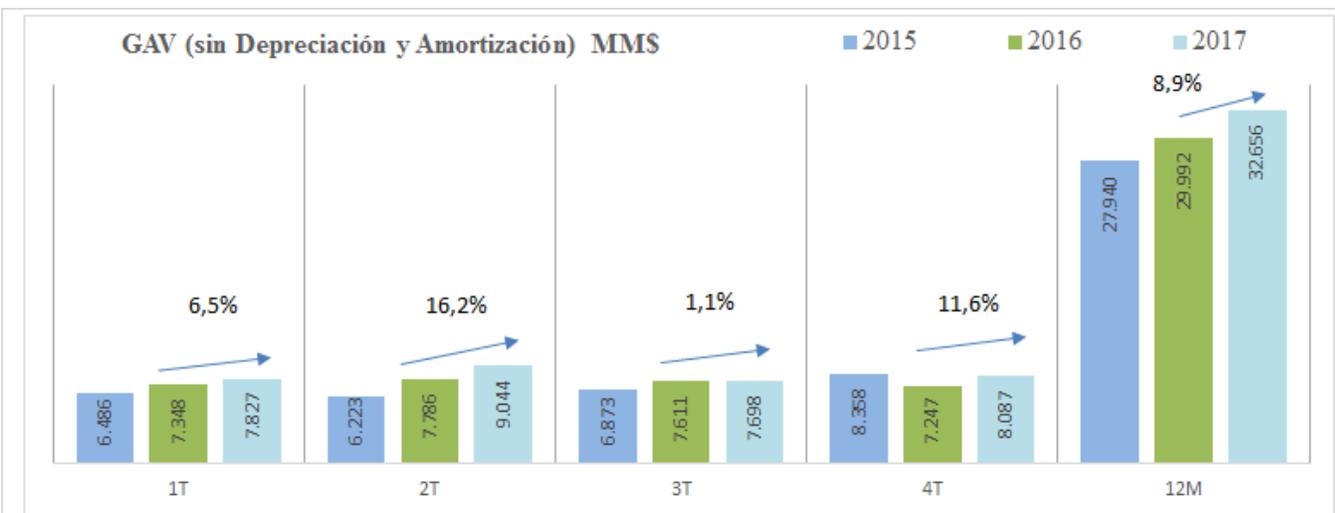
La evolución de la participación de los Ingresos Retail en los Ingresos Ordinarios es la siguiente:



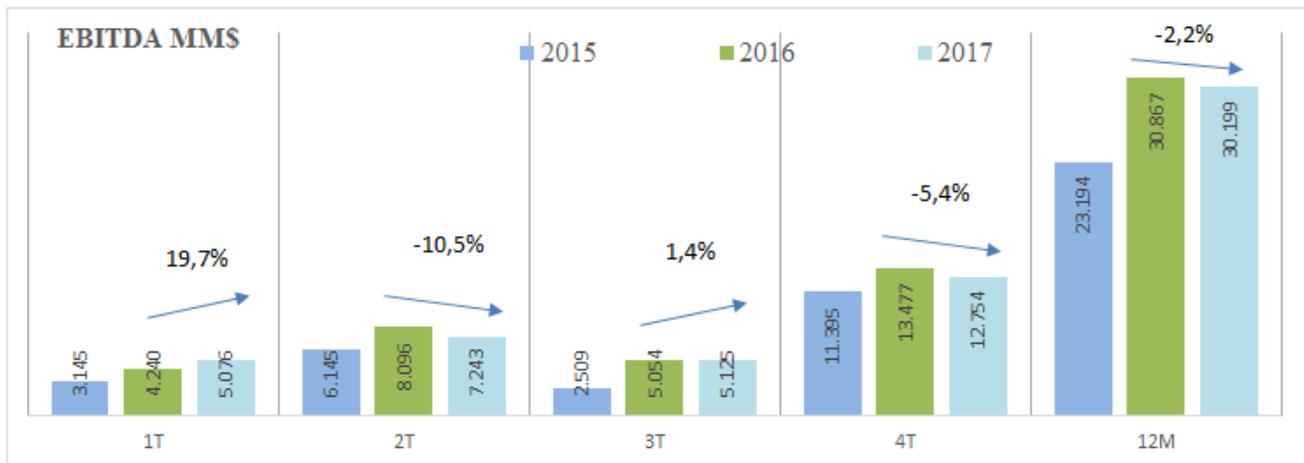
Margen Bruto: Para el 4T17 hubo una disminución en 1,7 pp con respecto al 4T16, producto principalmente de un mayor incremento de los Costos de Ventas en proporción directa a la Venta.



Gastos de Administración (sin Depreciación y Amortización): El GAV de 4T17 con respecto a 4T16 se incrementó un 11,6% y el ratio de GAV /Ingreso de explotación para igual periodo aumentó en 0,9 pp. principalmente por efecto de gastos en Remuneraciones, Publicidad y otros.

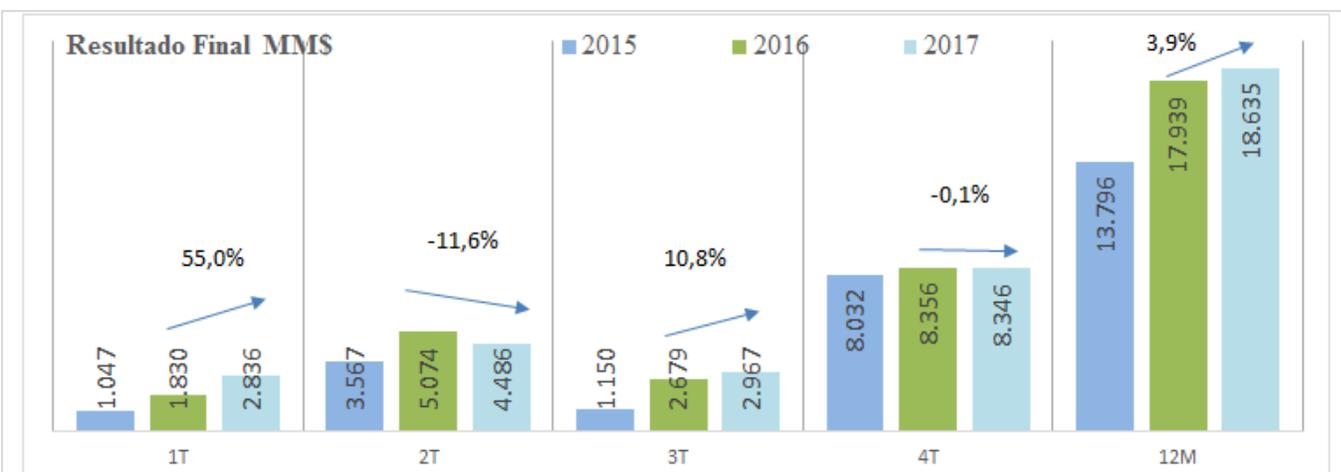
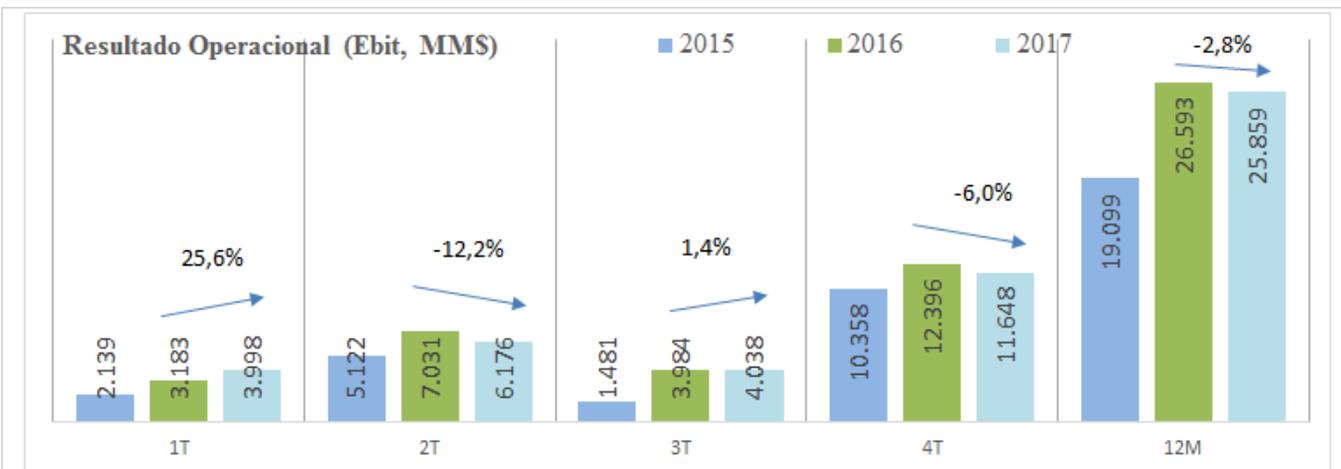


EBITDA y Margen EBITDA: Para 4T17 y 4T16, el Ebitda disminuyó en 5,4% y el margen Ebitda disminuyó 2,6 pp, básicamente por la disminución del Margen Bruto.



Resultado Final:

El resultado final del 4T17 con respecto 4T16 se mantuvo dado que el Resultado Operacional y No Operacional no presentan variaciones significativas entre los incrementos y bajas de los ítems que lo componen.



Resultados Retail

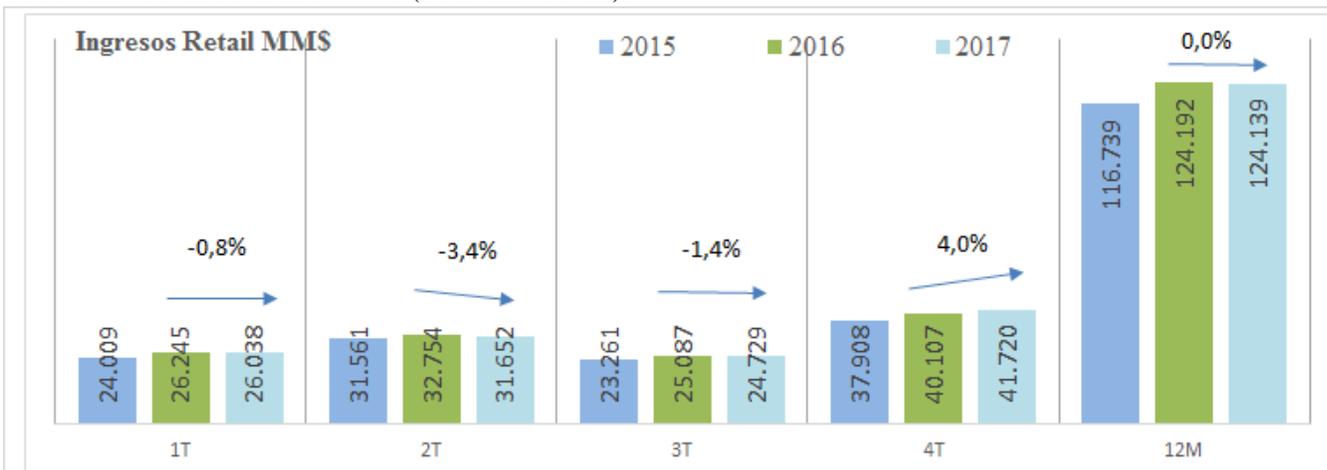
	4T2017	4T2016	Var.	Var.	12M2017	12M2016	Var.	Var.
	MMS	MMS	MMS	%	MMS	MMS	MMS	%
Ingresos Ordinarios	41.720	40.107	1.613	4,0%	124.139	124.192	(53)	0,0%
Costo de Ventas	(26.391)	(23.900)	(2.491)	10,4%	(81.666)	(80.580)	(1.087)	1,3%
Margen Bruto	15.330	16.207	(877)	-5,4%	42.473	43.613	(1.140)	-2,6%
Gastos de Administración ¹	(7.074)	(6.131)	(943)	15,4%	(27.102)	(24.391)	(2.711)	11,1%
Depreciación y Amortización	(1.061)	(1.024)	(37)	3,6%	(4.159)	(4.051)	(107)	2,7%
Resultado operacional	7.195	9.052	(1.857)	-20,5%	11.212	15.171	(3.959)	-26,1%
Resultado No operacional	1.430	1.670	(240)	-14,4%	4.867	4.050	817	20,2%
Ganancia (Pérdida)	6.207	7.630	(1.423)	-18,7%	12.229	14.524	(2.295)	-15,8%
EBITDA²	8.256	10.076	(1.820)	-18,1%	15.371	19.222	(3.851)	-20,0%

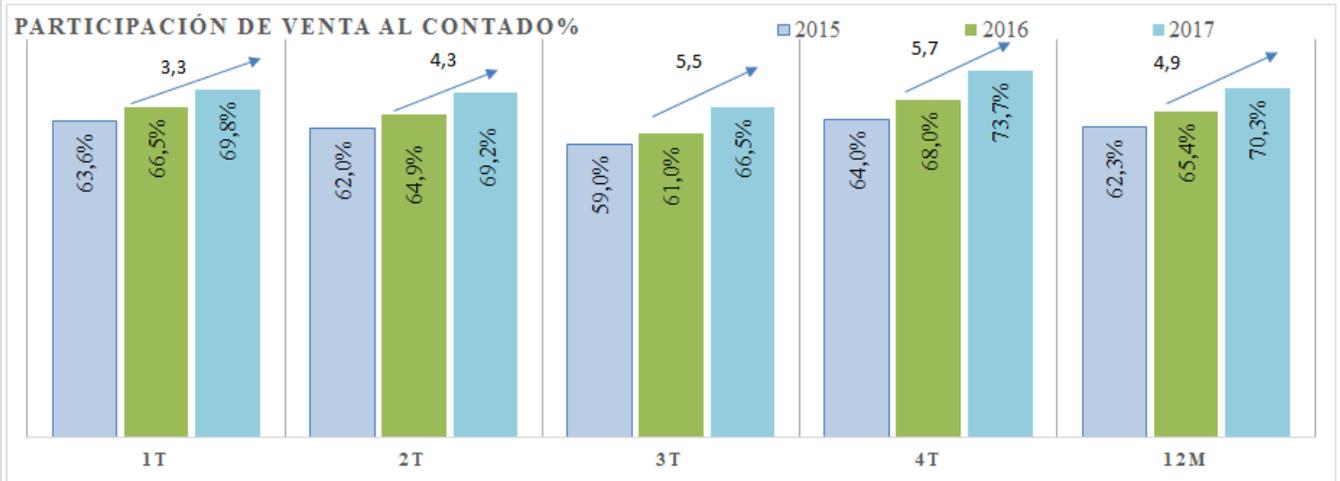
¹ Gastos de Administración = Gastos de Administración + Costo de Distribución - Depreciación y Amortización

² EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación y Amortización

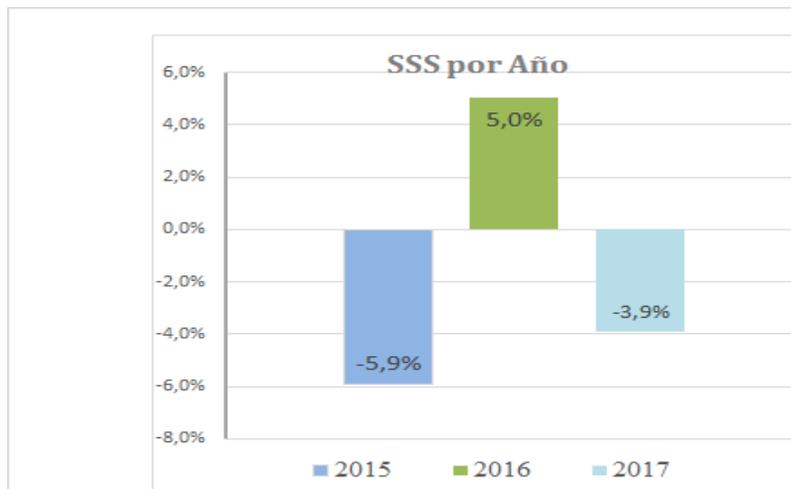
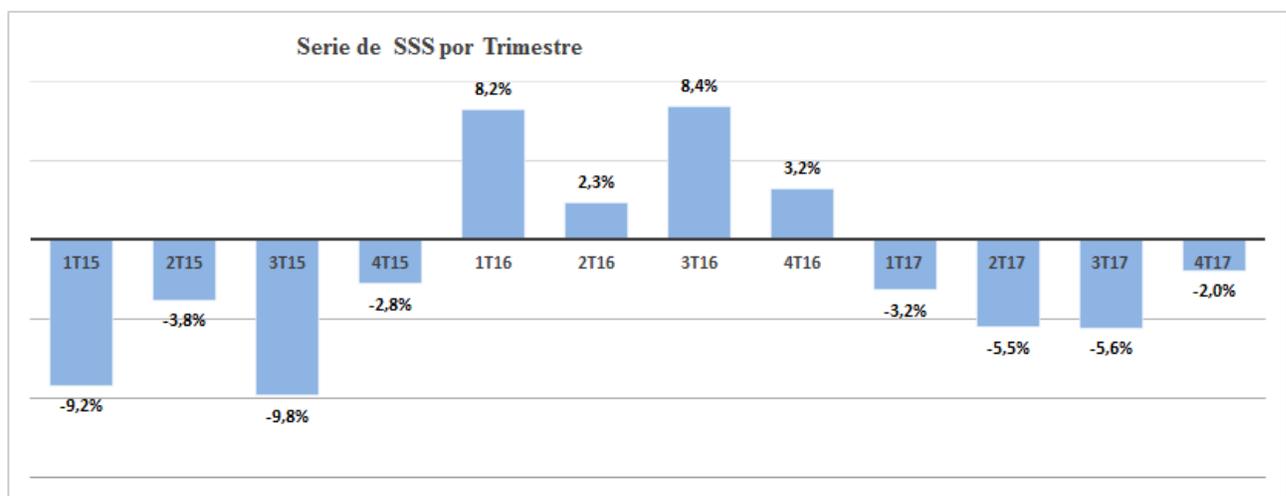
Ingresos Retail:

Los ingresos para el 4T17, con respecto al 4T16, aumentaron 4%. Esto se explica principalmente por el ingreso de tiendas nuevas durante el 4T17 (7 tiendas nuevas).





Same Store Sale (*): Las ventas a tiendas iguales han tenido una caída del 2% para 4T17 versus 4T16 producto principalmente de la caída de la venta con Tarjeta Visa Tricot.



(*) Venta neta (sin IVA y sin recargo financiero)

Margen Comercial (*): El Margen Comercial, registró una disminución desde el 54,9% el 4T16 a 53,4% el 4T17, es decir, una disminución de 1,4 pp.



(*) Margen Comercial = (Ingreso de Explotación - Costo de Mercadería) / Ingreso de Explotación.

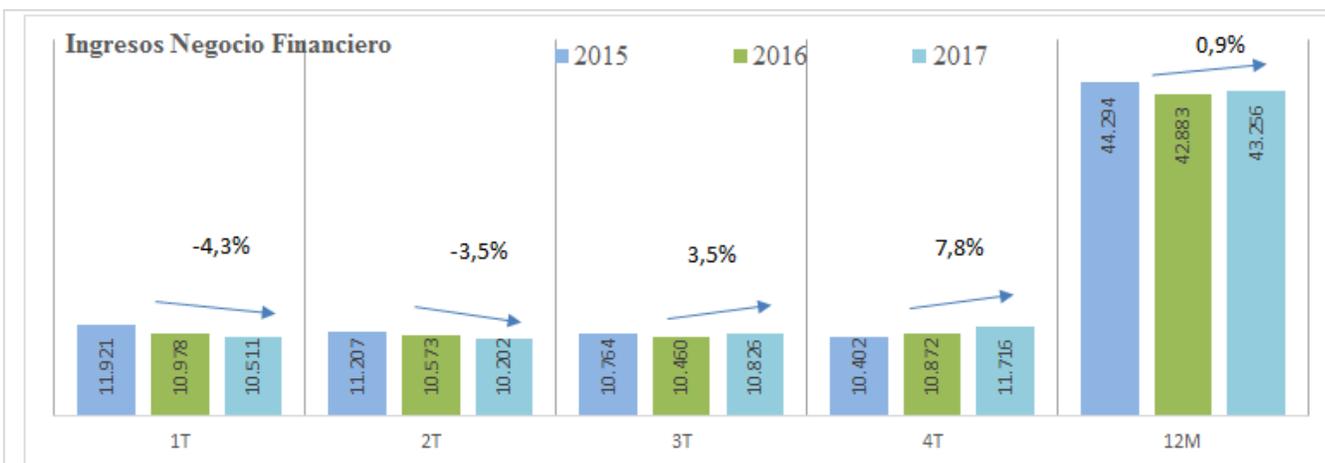
Resultado Negocio Financiero

	4T2017	4T2016	Var.	Var.	12M2017	12M2016	Var.	Var.
	MMS	MMS	MMS	%	MMS	MMS	MMS	%
Ingresos Ordinarios	11.716	10.872	844	7,8%	43.256	42.883	373	0,9%
Costo de Ventas	(7.155)	(7.229)	75	-1,0%	(26.531)	(29.069)	2.538	-8,7%
Margen Bruto	4.561	3.643	918	25,2%	16.725	13.814	2.911	21,1%
Gastos de Administración ¹	(1.014)	(1.116)	102	-9,2%	(5.554)	(5.601)	47	-0,8%
Depreciación y Amortización	(46)	(57)	11	-19,7%	(181)	(222)	41	-18,4%
Resultado operacional	3.502	2.470	1.032	41,8%	10.990	7.991	2.999	37,5%
Resultado No operacional	(754)	(653)	(101)	15,5%	(2.772)	(2.803)	31	-1,1%
Ganancia (Pérdida)	2.139	726	1.413	194,5%	6.407	3.415	2.992	87,6%
EBITDA²	3.548	2.527	1.021	40,4%	11.172	8.213	2.958	36,0%

¹ Gastos de Administración = Gastos de Administración + Costo de Distribución - Depreciación y Amortización

² EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación y Amortización

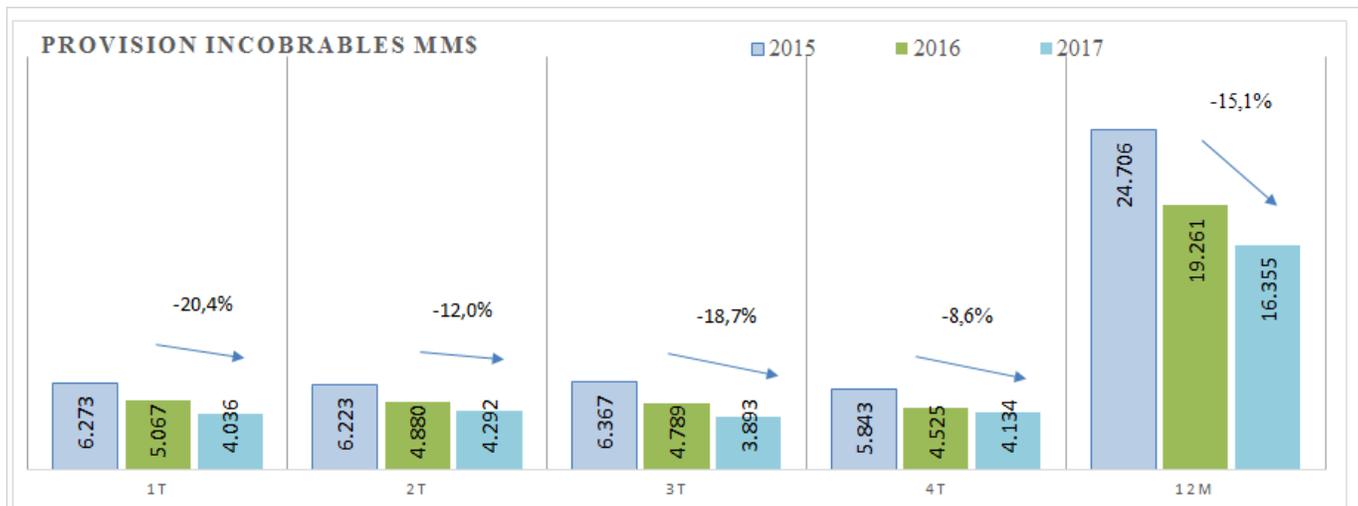
Ingresos Negocio Financiero: Los Ingresos Financieros aumentaron un 7,8% en el 4T17 con respecto 4T16 por el aumento de colocaciones y por tanto en los intereses y comisiones por las nuevas condiciones de otorgamiento de crédito de la tarjeta VISA Tricot iniciada en mayo 2017.



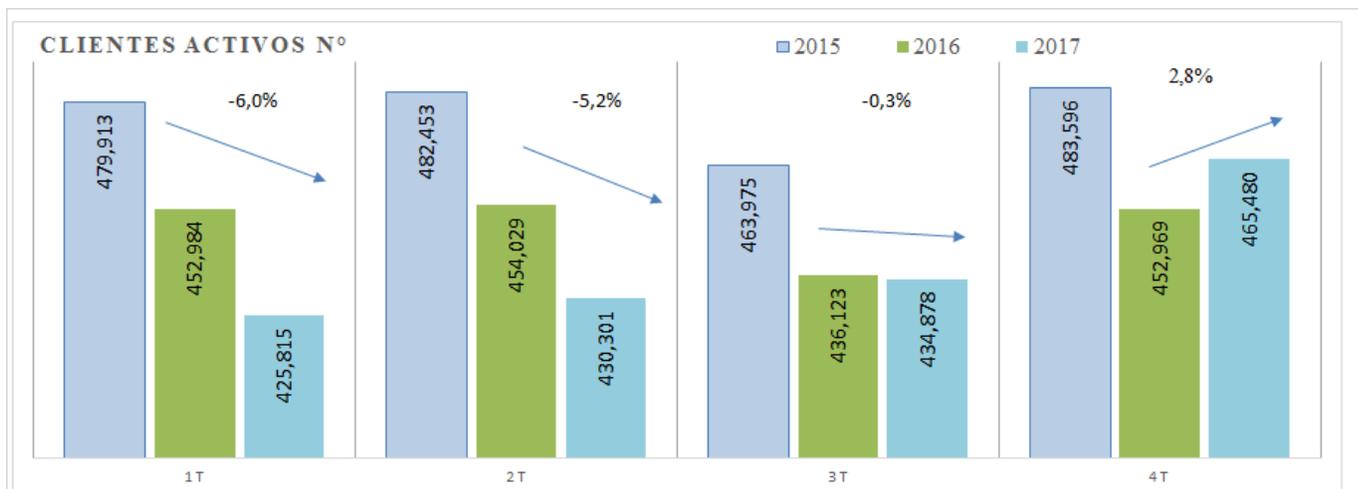
Antecedentes generales de la Cartera de Clientes

Año		2016					2017				
Trimestre	Unidad	1T	2T	3T	4T	12M	1T	2T	3T	4T	12M
Cartera Bruta	MM\$	64.726	63.995	62.130	65.688		61.557	64.494	67.666	77.325	
Castigos Incobrables	MM\$	5.268	5.681	5.877	4.860	21.687	4.333	4.013	4.010	3.811	16.167
Provisiones Incobrables	MM\$	5.067	4.880	4.789	4.525	19.261	4.036	4.292	3.893	4.134	16.355
Stock Provisiones Incobrables	MM\$	10.909	10.108	9.020	8.685		8.387	8.666	8.549	8.872	
Clientes Activos	Miles	453	454	436	453		426	430	435	465	
Deuda Promedio	M\$	143	141	142	145		145	150	156	166	
Tasa de Riesgo	%	16,9%	15,8%	14,5%	13,2%		13,6%	13,4%	12,6%	11,5%	
% Castigo 12 meses/Cartera Bruta	%	37,3%	35,6%	36,2%	33,0%		33,7%	29,6%	25,4%	20,9%	
% Castigo Neto 12 meses/Cartera Bruta	%	32,7%	30,5%	30,7%	27,8%		28,0%	23,9%	19,9%	16,0%	

Provisión Incobrables: El gasto disminuyó un 8,6% producto de una mejora en la calidad de la cartera, en el 4T17 versus 4T16 y durante el año.

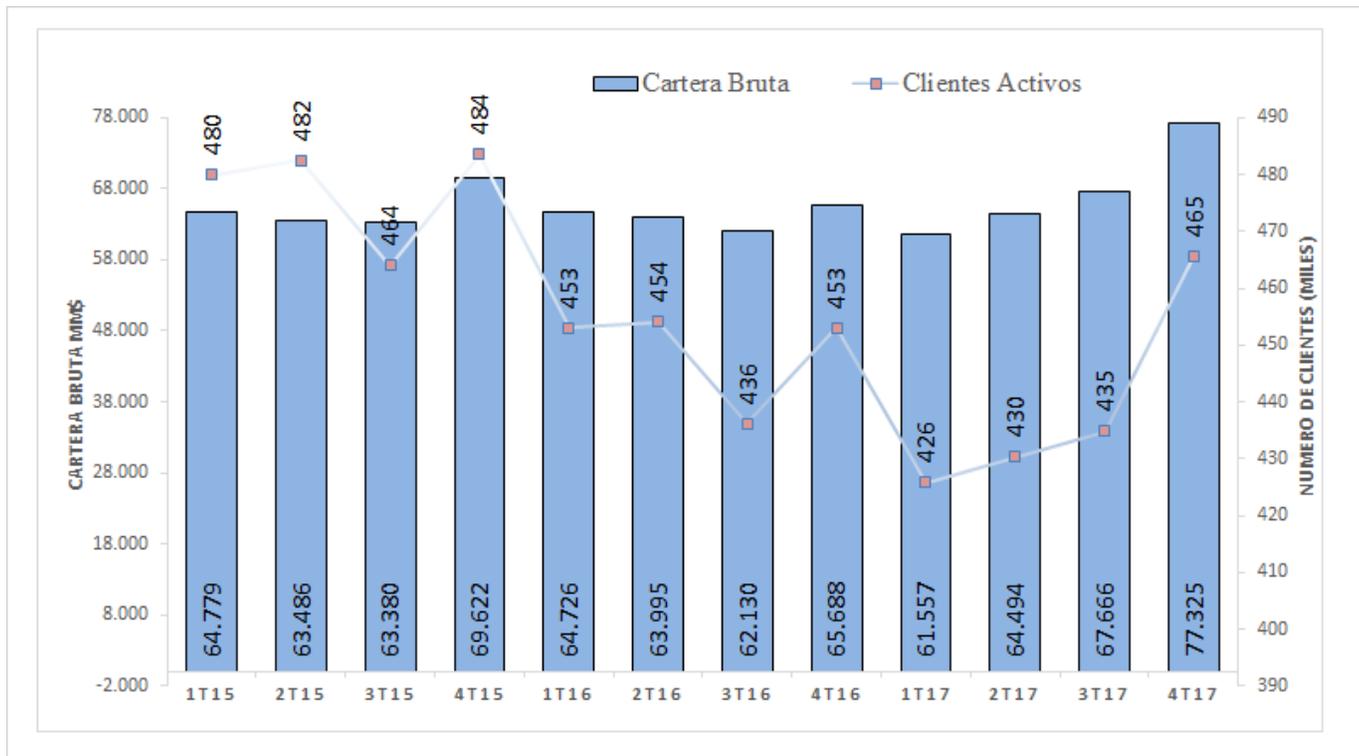


Clientes Activos (*): La cantidad de Clientes Activos al 4T17 aumentó en un 2,8% respecto al 4T16.



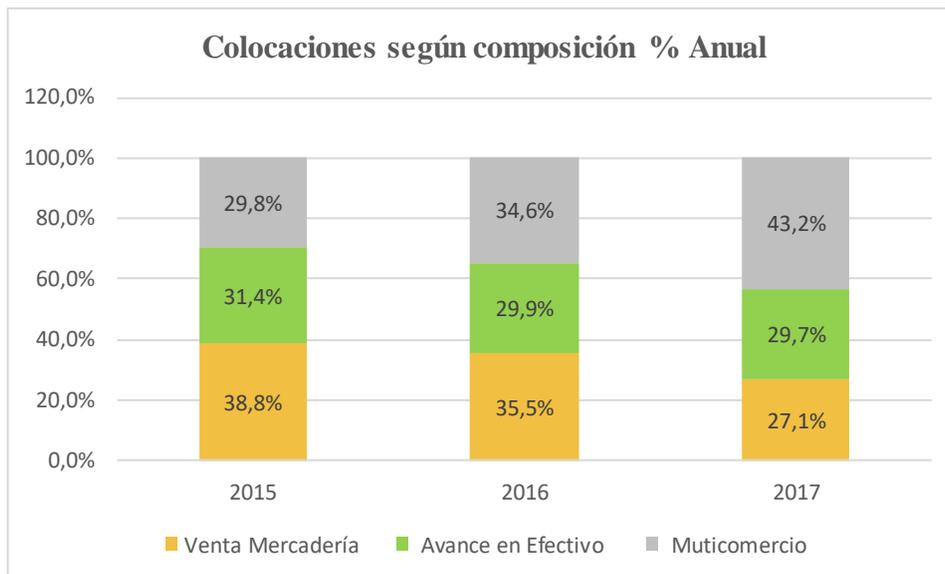
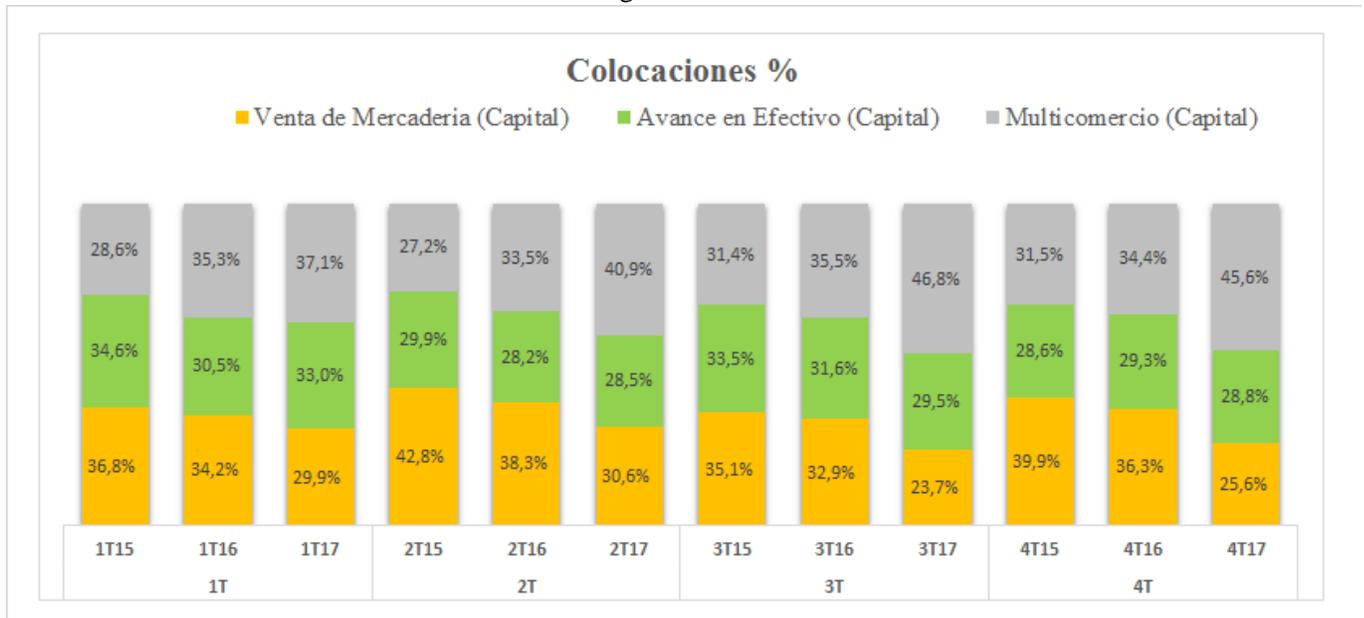
(*): Clientes Activos = Todo cliente que mantiene un saldo pendiente.

Cartera Bruta: La Cartera presenta un aumento de 17,7% al 4T17 respecto del 4T16. Lo anterior como producto de una liberación del cupo disponible para el Multicomercio y Avance en Efectivo.



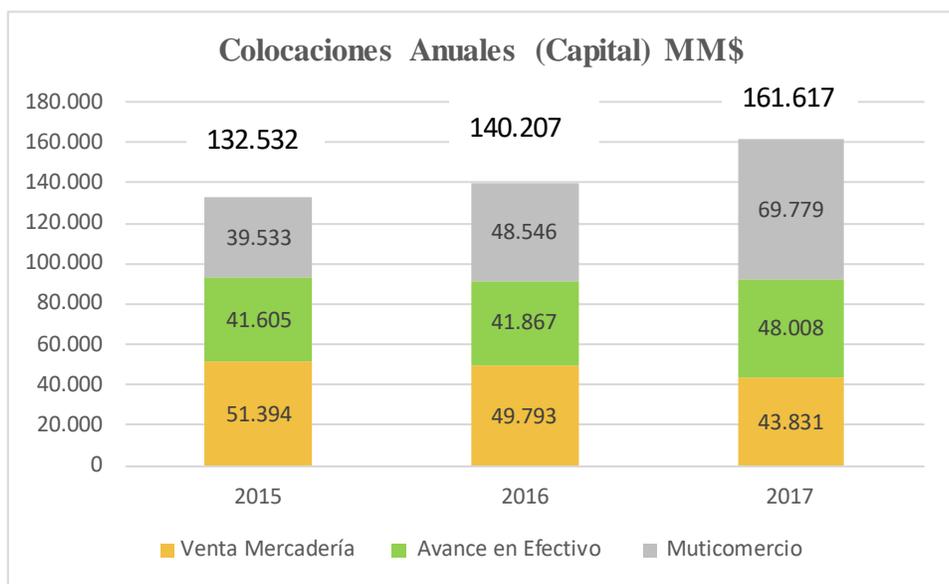
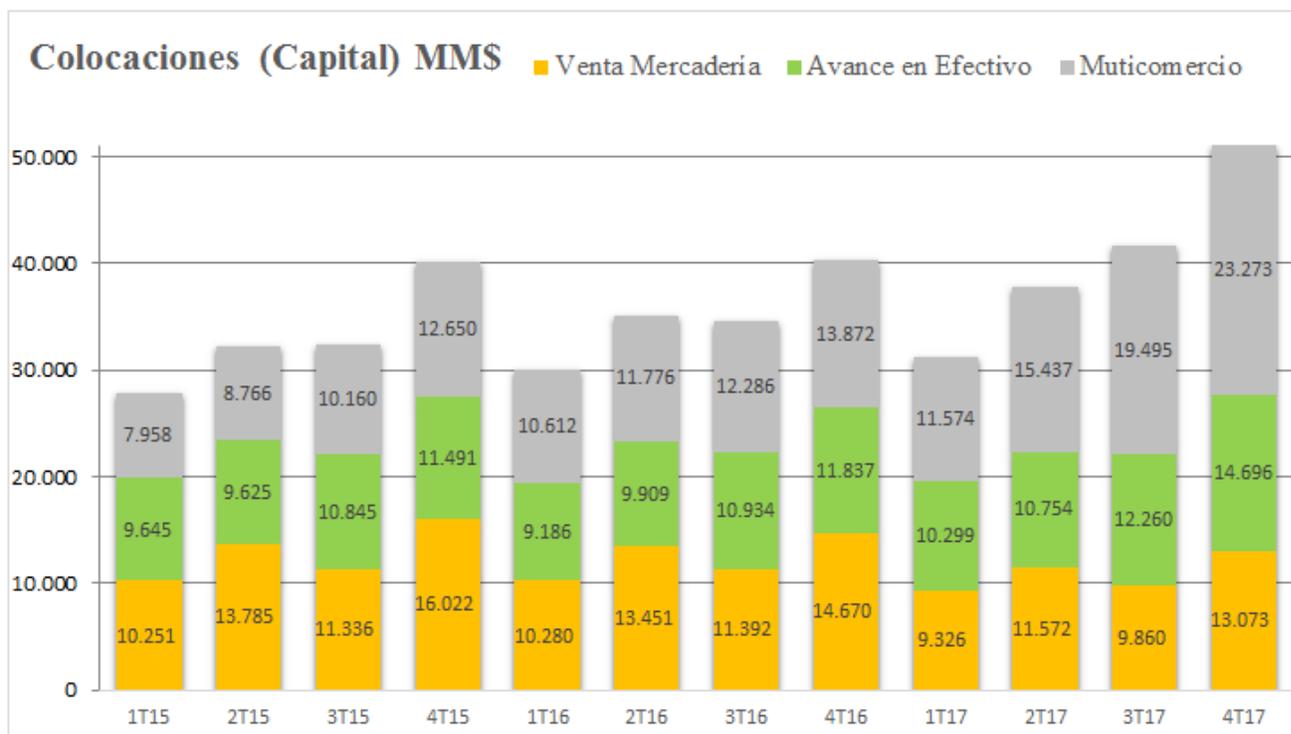
Colocaciones: Las colocaciones del 4T17 versus 4T16 aumentaron 26,4%. Las colocaciones de Multicomercio se incrementan en un 67,8%, Avance en Efectivo en 24,2% y las Venta de mercadería al crédito una baja de 10,9%.

Así la composición de las colocaciones y los montos colocados por trimestres se muestran en los gráficos siguientes:

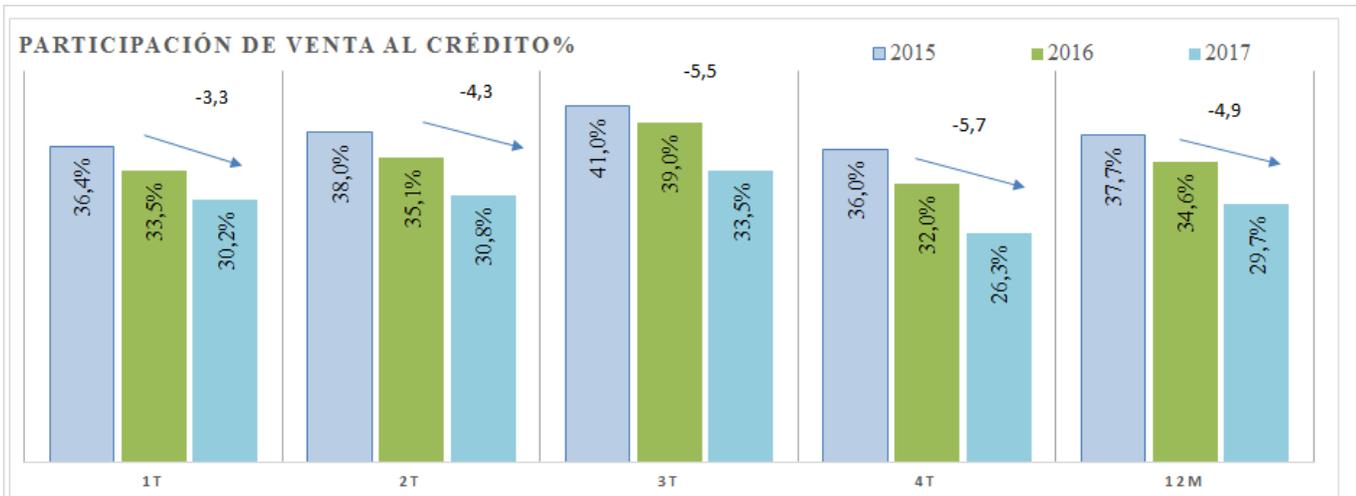


En 4T17 las Ventas al Crédito son de MM\$ 13.073, al 4T16 fue de MM\$ 14.670, con una disminución de 10,9%.

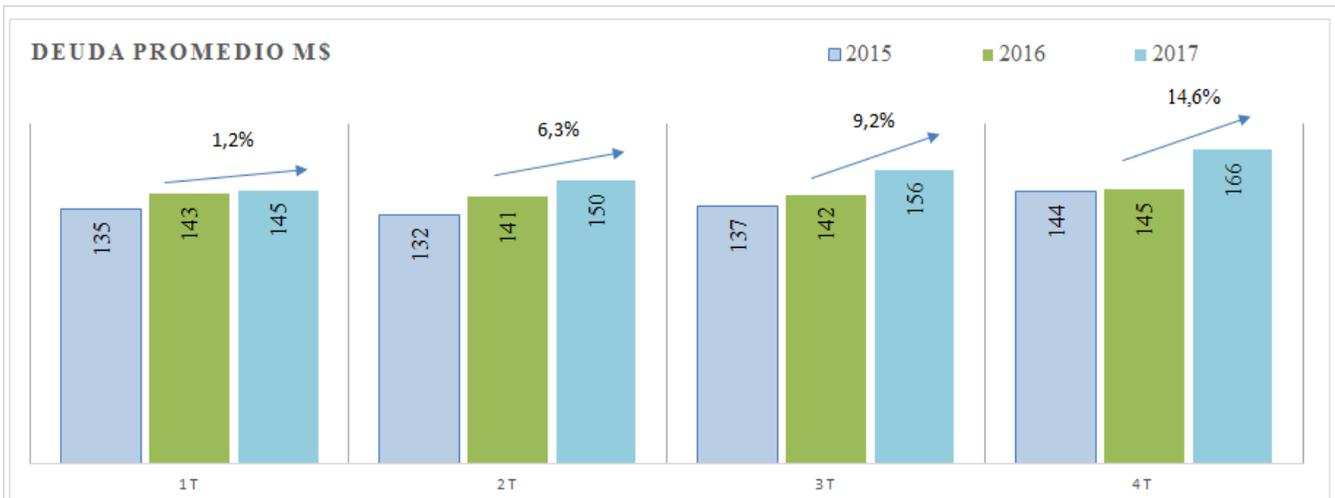
En 2017 las Ventas al Crédito son de MM\$ 43.831. En 2016 fue de MM\$ 49.793, con una disminución de 12,0%.



Participación de Venta al crédito con Tarjeta Visa Tricot: Las venta con esta tarjeta han disminuido en 4T17 en relación 4T16 en 5,7 pp. y en el acumulado de 12 meses en 4,9 pp.

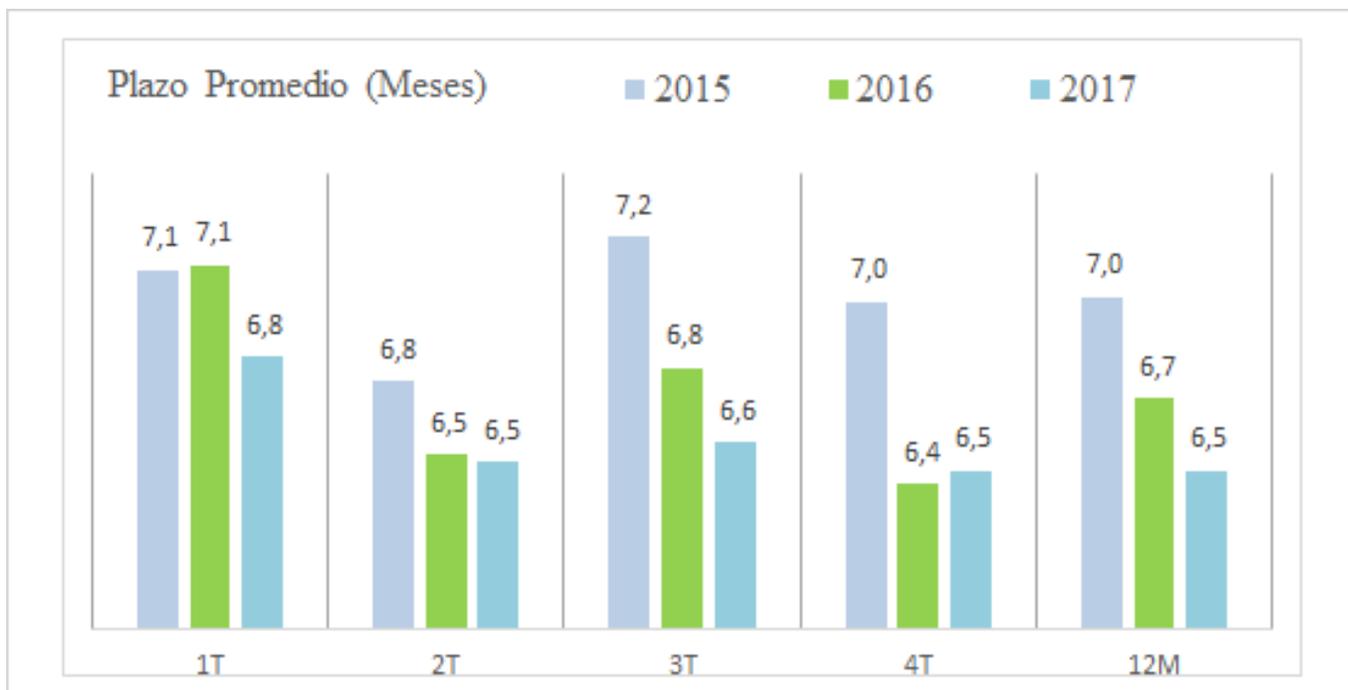


Deuda Promedio (*): La deuda promedio para el 4T17 versus el 4T16 creció en M\$ 21, es decir un 14,6% mayor.



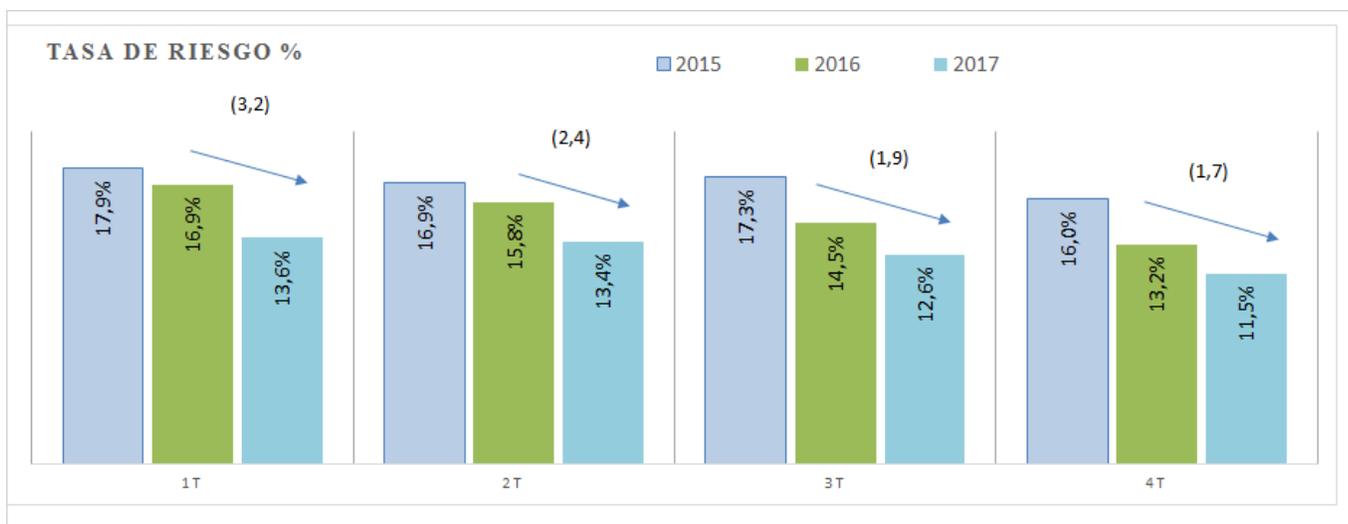
(*): Cartera vigente bruta dividida por número de clientes.

Plazo Promedio (*): El plazo promedio de las colocaciones se ha mantenido como el trimestre anterior (4T17 vs 4T16).



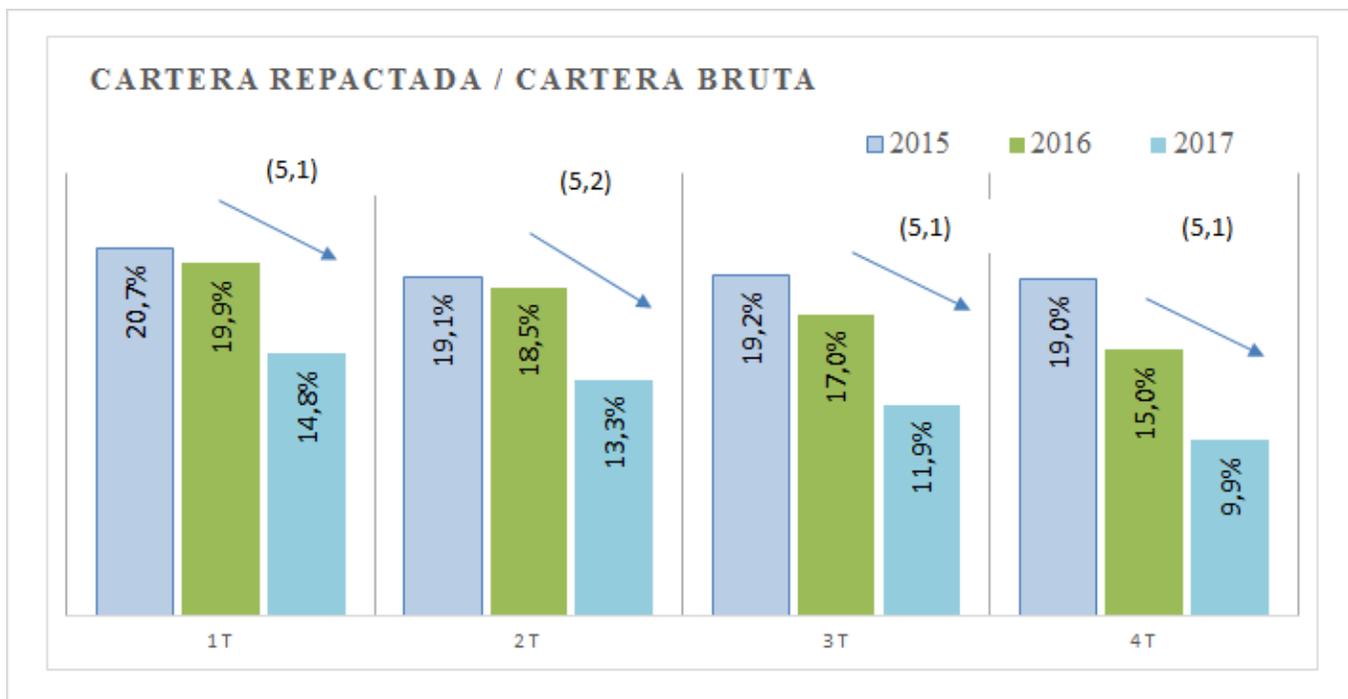
(*) Corresponde al plazo promedio de los negocios que se originaron en cuotas. No incluye la condición de pago de Revolving, que disminuye el plazo promedio.

Tasa de Riesgo (*): La Tasa de Riesgo del 4T17 presentó una disminución en 1,7 pp respecto al 4T16, es decir, pasa de un 13,2% a 11,5%, producto de la mejor calidad de la cartera vigente.



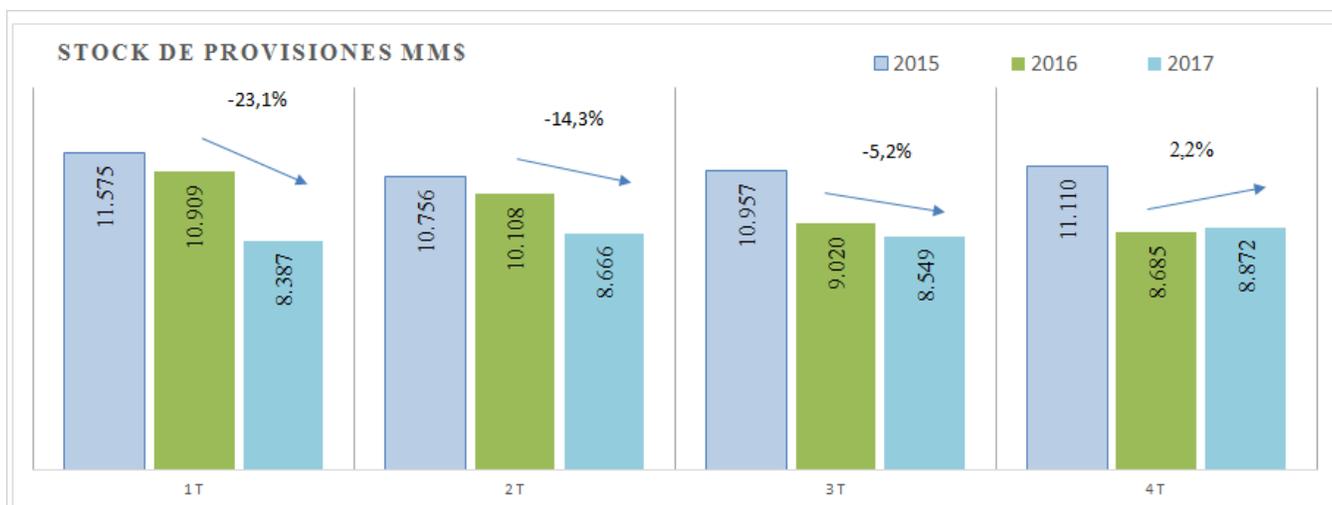
(*) Stock de Provisión Incobrable /Cartera de Clientes Vigente

Cartera Repactada (*): La cartera repactada del 4T17 bajó 5,1 pp con respecto a 4T16, producto de una mejora de la cartera de clientes vigentes, en relación al 2016.

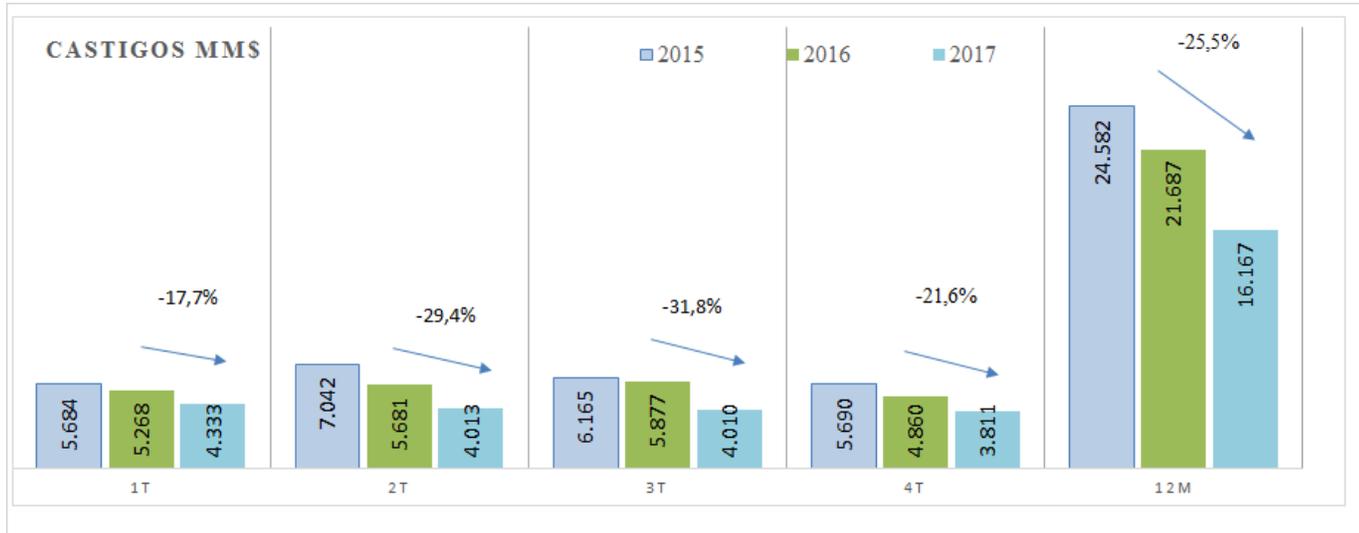


(*) Incluye todo cliente que haya repactado su deuda hasta que concluya el pago de dicha operación de repactación.

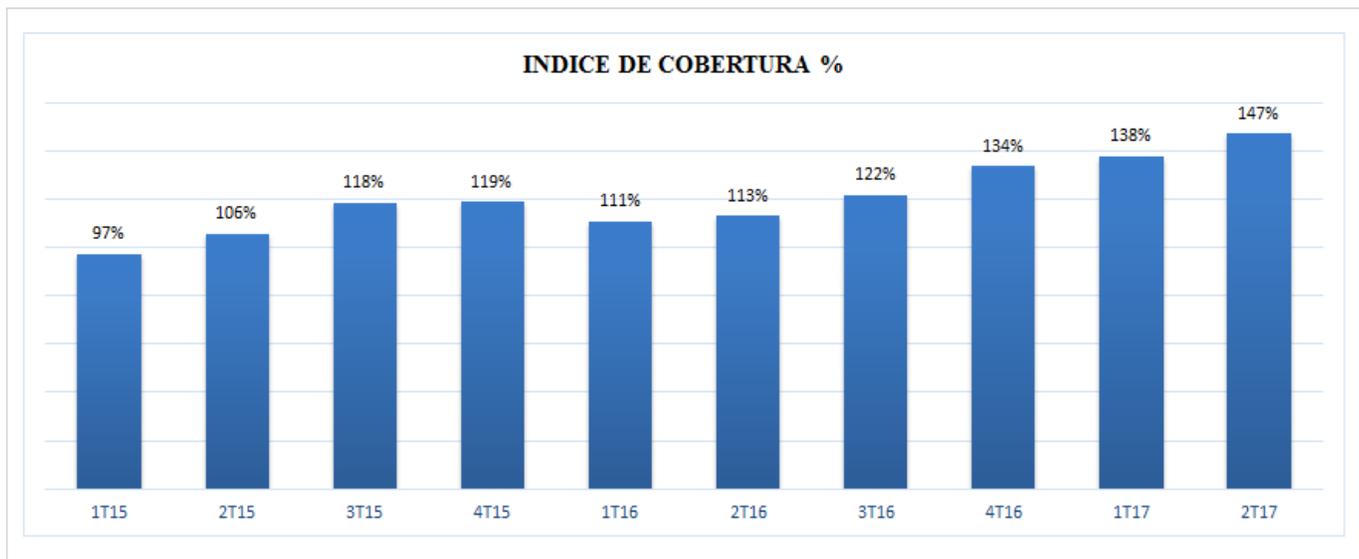
Stock de Provisiones: El Stock de Provisión aumentó un 2,2% entre 4T17 y 4T16, lo que implica un aumento de la provisión de MM\$ 187 en 12 meses. Para igual periodo la cartera bruta aumento un 17,7%.



Castigos: Se observa una disminución de los Castigos del 4T17 en un 21,6% respecto al 4T16 y en el año un 25,5%, consistente con la mejora de la calidad de la cartera.

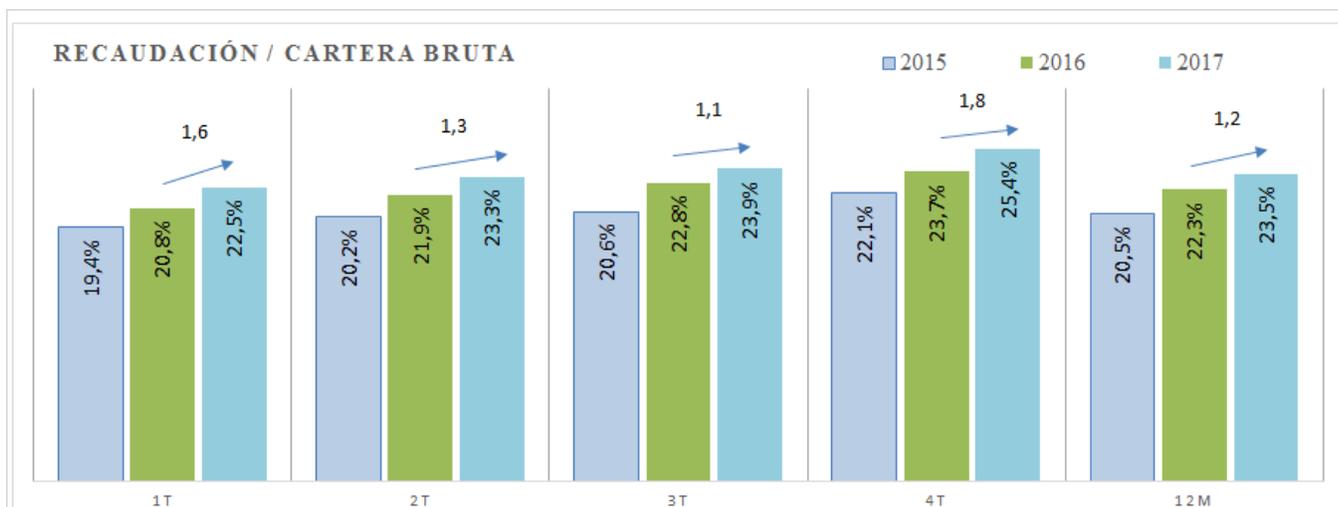
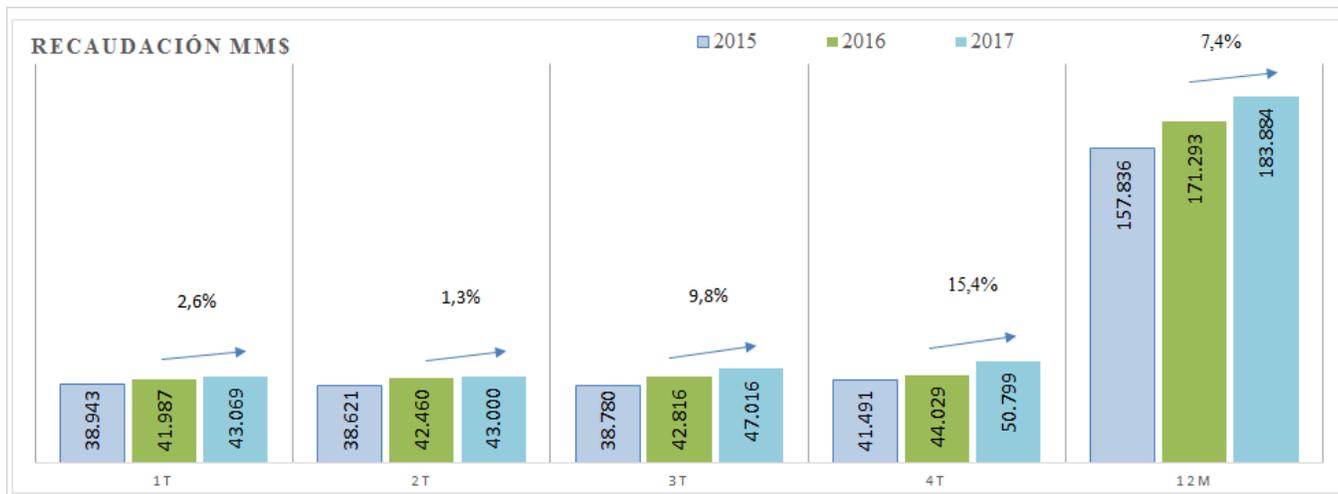


Índice de Cobertura (*): Tal como muestra el gráfico, la cobertura efectiva de la provisión se ha mantenido sobre el nivel castigado, alcanzando a Junio 2017 el 147%, es decir el saldo de provisión ha estado sobre un nivel superior a los Castigos realizados en los últimos 6 meses.



(*). Este índice se calcula respecto a los castigos netos de recupero de los 6 meses futuros, es decir, se presenta 6 meses después desfasados de la fecha actual.

Recaudaciones: Las recaudaciones de la cartera en 4T17 aumentaron en un 15,4% respecto al 4T16, equivalente a MM\$ 6.770. Este aumento es por efecto de mayor cartera y menor plazo de recuperó.



Análisis del Balance General

Resumen Balance	31-12-2017	31-12-2016	Var MMS	Var %
	MM \$	MM \$		
Total activo corriente	153.551	117.602	35.948	30,6%
Total activo, no corriente	43.366	40.929	2.437	6,0%
Total Activos	196.916	158.531	38.385	24,2%
Total pasivos, corrientes	51.048	49.109	1.940	3,9%
Total pasivos, no corrientes	12.519	17.772	(5.253)	-29,6%
Total Pasivos	63.567	66.880	(3.313)	-5,0%
Total Patrimonio	133.350	91.651	41.699	45,5%
Total de Pasivos y Patrimonio	196.916	158.531	38.385	24,2%

Es importante señalar que los gastos asociados al IPO (Initial Public Offering), que a diciembre 2017 suman MM\$1.197, se dividen en MM\$ 1.055 con efecto en el patrimonio y MM\$ 142 como gasto en el resultado del periodo. De esta manera la prima de emisión de acciones pasa de MM\$ 30.099 a un efecto neto de MM\$ 29.044.

Liquidez

Indicadores	Unidades	dic-17	dic-16	Var.
Liquidez Corriente ³	Veces	3,0	2,4	0,6
Razón Acida ⁴	Veces	2,6	2,0	0,6
Capital de Trabajo ⁵	MM\$	102.503	68.493	34.010

³ Liquidez Corriente = Activo Corriente / Pasivo Corriente.

⁴ Razón Acida = (Activo Corriente – Inventario) / Pasivo Corriente

⁵ Capital de Trabajo = Activo Corriente - Pasivo Corriente.

Los índices de liquidez presentan un aumento entre diciembre del 2017 y diciembre 2016, producto del mayor disponible generado por el IPO en agosto de 2017 por un total de MM\$ 44.655.

Endeudamiento

Indicadores	Unidades	dic-17	dic-16	Var.
Leverage ⁶	Veces	0,5	0,7	(0,3)
Leverage Neto ⁷	Veces	0,0	0,3	(0,3)
DFN /Ebitda ⁸	Veces	(1,3)	(0,2)	(1,1)
Cobertura de Gastos Financiero ⁹	Veces	11,1	9,0	2,1
Nivel de Endeudamiento Financiero Neto ¹⁰	Veces	(0,3)	(0,1)	(0,2)
Razon Pasivo Corriente ¹¹	%	80,3%	73,4%	6,9%
Razon Pasivo No Corriente ¹²	%	19,7%	26,6%	-6,9%

6 Leverage = (Pasivos Totales) / Total Patrimonio

7 Leverage Neto = (Pasivos Totales - Efectivo y equivalente de efectivo) / Total Patrimonio

8 DFN / EBITDA = DFN (Otros pasivos financieros de C y L/Plazo - Efectivo y equivalente de efectivo) / EBITDA últimos 12 meses

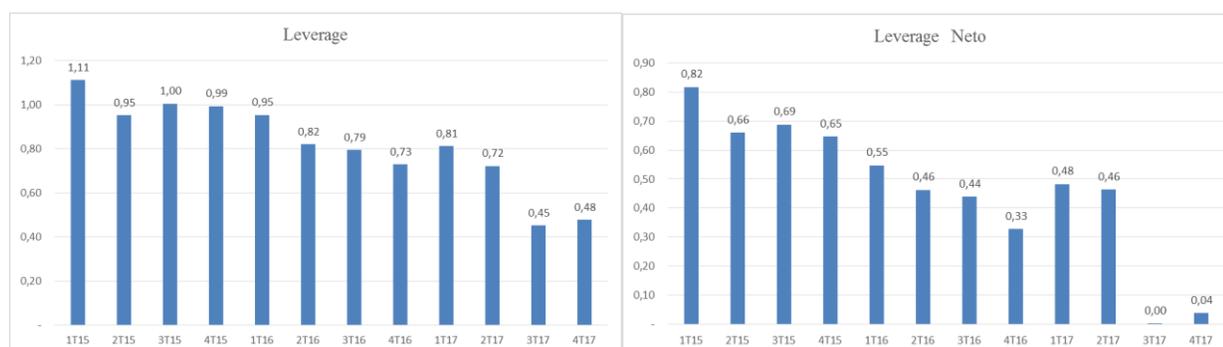
9 Cobertura de Gastos Financieros = EBITDA últimos 12 meses / Gastos Financieros últimos 12 meses

10 Nivel de Endeudamiento Financiero Neto = DFN (Otros pasivos financieros de C y L/Plazo - Efectivo y equivalente de efectivo) / Total Patrimonio

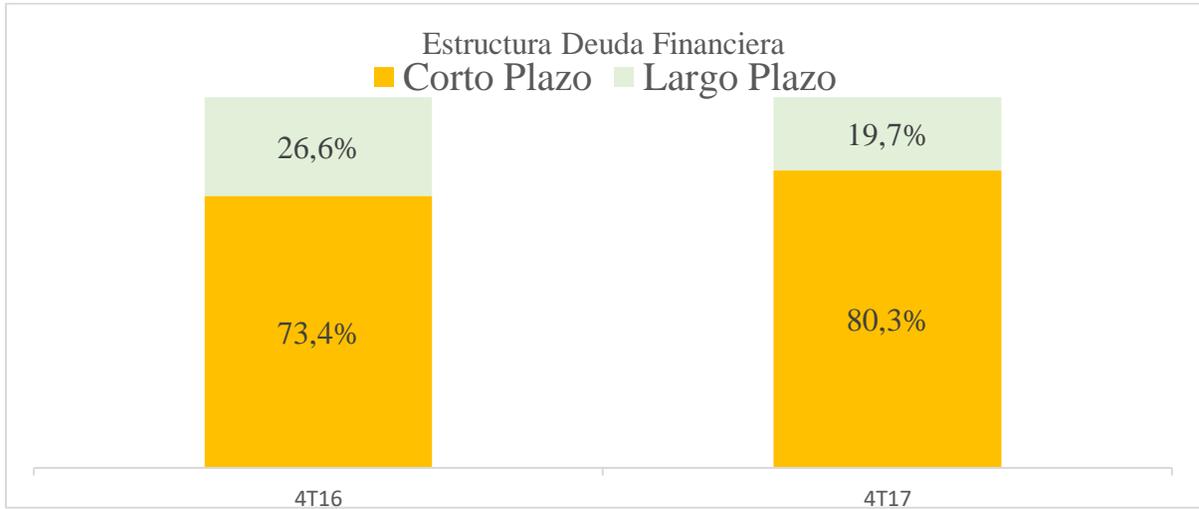
11 Razón Pasivo Corriente = Pasivo Corriente / Pasivo Totales

12 Razón Pasivo No Corriente = Pasivo No Corriente / Pasivo Totales

A diciembre de 2017 los índices de endeudamiento se encuentran en menor rango respecto a diciembre 2016, influenciados por el aumento de capital ocurrido durante el 3T17.



La empresa ha generado recursos en forma tal que no ha requerido de nuevos financiamientos con lo que hay una disminución permanente de deuda financiera de largo plazo. Esto hace que la estructura de deuda sea principalmente de corto plazo; así el 4T17 llega al 80,3%; siendo de 73,4% el 4T16.



Actividad

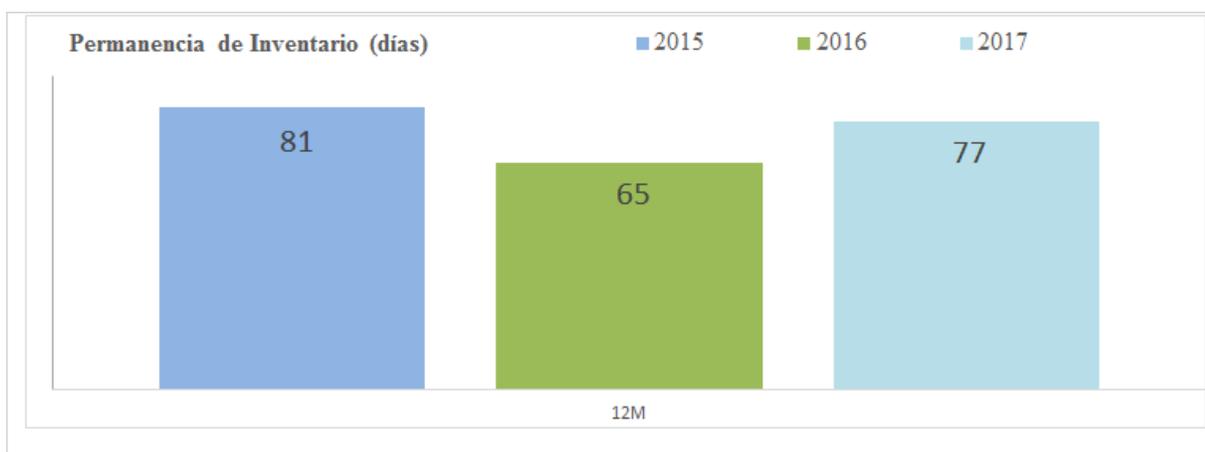
Indicadores	Unidades	dic-17	dic-16	Var.
Rotación de Inventario ¹³	Veces	4,7	5,5	(0,9)
Permanencia de Inventarios ¹⁴	Dias	77	65	12
Rotación de Activo ¹⁵	Veces	0,9	1,1	(0,2)

13 Rotación de Inventario = 360/ Permanencia de Inventarios

14 Permanencia de Inventarios = (Inventario - Mercadería en Tránsito)/(Costo de Mercadería del Periodo/días del Periodo)

15 Rotación de Activo = Ingresos de Explotación del Periodo / Activos Total del Periodo

La Permanencia de Inventario, presenta un aumento con respecto a diciembre 2016, producto del mayor inventario disponible al cierre de diciembre del 2017, para cubrir de mejor forma la demanda esperada de los productos de verano en los meses de Enero y Febrero, además de las nuevas tiendas con aperturas en 2017.



Rotación de Activos, este índice disminuye principalmente por mayores Activos Corrientes respecto a diciembre de 2016. El incremento de Activos es producto principalmente del IPO y los recursos obtenidos por MM\$ 44.655.

Rentabilidad

Indicadores	Unidades	dic-17	dic-16	Var. pp.
Rentabilidad del Patrimonio, ROE ¹⁸	%	20,3	23,0	-2,7
Rentabilidad del Activo ROA ¹⁹	%	11,8	11,6	0,2
Margen EBITDA ²⁰	%	18,0	18,5	-0,4
Margen Utilidad ²¹	%	11,1	10,7	0,4

18 ROE (Return over Equity) = Utilidad del Periodo / Patrimonio Periodo Pasado

19 ROA (Return over Assets) = Utilidad del Periodo/ Activos Periodo Pasado

20 Margen EBITDA = EBITDA del Periodo / Ingresos Ordinarios del Periodo

21 Margen Utilidad = Utilidad del Periodo/ Ingresos Ordinarios del Periodo

La Rentabilidad del Patrimonio disminuye a Diciembre de 2017 principalmente por efecto de aumento de capital el 2016.

Los otros indicadores de rentabilidad en general no presentan mayores variaciones los últimos dos años.

Estado de Flujos de Efectivo

	2017 MMS	2016 MMS	Var. MMS	Var. %
Consolidado				
Flujo neto positivo originado por actividades de la operación	9.176	30.148	(20.973)	-69,6%
Flujo neto positivo (negativo) originado por actividades de financiamiento	17.875	(17.163)	35.037	-204,1%
Flujo neto negativo originado por actividades de inversión	(5.517)	(3.206)	(2.311)	72,1%
Variación Neta del Efectivo y Efectivo Equivalente	21.533	9.780	11.754	120,2%
Saldo Inicial de Efectivo y efectivo Equivalente	36.817	27.038	9.780	36,2%
Saldo Final de Efectivo y efectivo Equivalente	58.351	36.817	21.533	58,5%
Segmento Retail				
Flujos de operación de los segmentos	11.303	22.311	(11.009)	-49,3%
Flujos de financiación de los segmentos	16.073	(10.017)	26.090	-260,5%
Flujos de inversión de los segmentos	(5.356)	(3.095)	(2.262)	73,1%
Variación Neta del Efectivo y Efectivo Equivalente	22.019	9.199	12.820	139,4%
Saldo Inicial de Efectivo y efectivo Equivalente	36.126	26.927	9.199	34,2%
Saldo Final de Efectivo y efectivo Equivalente	58.145	36.126	22.019	61,0%
Segmento Financiero				
Flujos de operación de los segmentos	(2.127)	7.837	(9.964)	-127,1%
Flujos de financiación de los segmentos	1.802	(7.145)	8.947	-125,2%
Flujos de inversión de los segmentos	(161)	(111)	(49)	44,3%
Variación Neta del Efectivo y Efectivo Equivalente	(486)	581	(1.066)	-183,7%
Saldo Inicial de Efectivo y efectivo Equivalente	691	111	581	525,0%
Saldo Final de Efectivo y efectivo Equivalente	205	691	(486)	-70,3%

El flujo por actividades de la operación presenta una disminución de MM\$ 20.973 principalmente por un efecto de mayor pago a Proveedores y personal más IVA y pagos a Transbank.

El flujo por actividades de financiamiento presentó un aumento de MM\$ 35.037, explicado principalmente por el efecto neto en caja del IPO por MM\$ 43.601.

El flujo neto originado por las actividades de inversión presentó un aumento de MM\$ 2.311, explicado básicamente en la inversión de nuevos locales.

Análisis de Riesgo y su Administración

a) Riesgo de tipo de cambio

El negocio retail es fundamentalmente de importación y por lo tanto mantiene una deuda permanente en dólares, por lo cual está expuesto a una exposición a fluctuaciones cambiarias. Al respecto, es política de la empresa, usar instrumentos de cobertura que minimicen los efectos de estas fluctuaciones (Forwards).

b) Riesgo de tasa de interés

Este riesgo la empresa procura mitigarlo manteniendo variadas fuentes de financiamiento, ajustando su operación, etc., de forma de acceder en todo tiempo a condiciones crediticias razonables.

c) Riesgo de inflación

Empresas Tricot, mantiene parte de sus activos y pasivos en UF, en particular los arriendos y pasivos de largo plazo por lo cual está expuesto a la inflación.

d) Riesgo de liquidez

Si bien la liquidez presente y pasada de Tricot ha permitido el normal cumplimiento de sus compromisos ante acreedores y propietarios (pago de dividendos), siempre está presente el riesgo de la liquidez.

Para minimizar la exposición a este riesgo, Tricot dispone de políticas expresadas en su planificación financiera y herramientas para el monitoreo permanente de la liquidez de la empresa.

La política financiera considera:

- Mantener efectivo que permita cubrir 12 meses de amortización de deuda.
- Financiamiento de las inversiones con deuda acorde con la madurez de dichas inversiones, en moneda local, a largo plazo y en cuotas fijas.

El plan financiero considera:

- Mantener inventarios no superiores a 3 meses.
- Cuentas por cobrar que rotan no menos de 2 veces por año.
- Plan de pagos a proveedores nacionales y negociación de las importaciones que permiten calzar pagos con recupero de las ventas.

Adicionalmente, ante situaciones extremas se debe considerar:

- La reputación crediticia de la empresa ante la banca hace posible un acceso normal al financiamiento, en condiciones también normales.
- Activos de fácil liquidación sea por ventas u operaciones de leaseback.

e) Riesgo de incobrabilidad de las colocaciones en tarjeta de crédito

Los clientes de la empresa presentan una gran dispersión geográfica, de edad, de estrato socio-económico, etc. y ninguno de ellos tiene una incidencia importante en la venta o en el stock de colocaciones. La cartera está atomizada con una deuda promedio baja en relación a la industria.

El riesgo crediticio es monitoreado permanentemente mediante el seguimiento de diferentes indicadores a través de un conjunto de herramientas tecnológicas y que ha permitido que nuestra cartera de clientes obtenga buenas calificaciones de las Clasificadoras de riesgo.

f) **Riesgos regulatorios**

Regulación a emisores de tarjetas de crédito

La Ley N° 20.950, publicada en el Diario Oficial del 29 de octubre de 2016, estableció el marco legal para la emisión y operación de medios de pago con provisión de fondos por parte de empresas no bancarias y especificó, al modificar la Ley General de Bancos, las facultades de fiscalización de la Superintendencia de Bancos e Instituciones Financieras (SBIF) respecto de todos los emisores y operadores de medios de pago no bancarios. Por su parte Banco Central de Chile mediante el Acuerdo N° 2074-02-170629, de fecha 29 de junio de 2017, modificado por el Acuerdo N° 2104-05-171102, de fecha 2 de noviembre de 2017, reemplazó las disposiciones relativas a la emisión de tarjetas de pago en general, con el objeto de integrar las normas que son comunes a todos los emisores de tarjetas de pago, en un nuevo Capítulo III.J.1 de su Compendio de Normas Financieras, impartiendo además instrucciones particulares a los emisores de tarjetas de crédito en el nuevo sub Capítulo III.J.1.1. Finalmente, la SBIF, con fecha 28 de noviembre de 2017, dictó la Circular N° 1, que reemplazó la Circular N° 40. Esta última norma reguló las normas generales para los emisores de tarjetas de pago, dentro de las cuales se encuentran la emisión y operación de tarjetas de crédito. Esta circular, ha tenido efectos en la política de provisiones y reservas al imponer ajustes a las exigencias de solvencia y liquidez. La empresa actúa estrictamente dentro del marco regulatorio, haciendo los ajustes que sean pertinentes dentro del marco legal. Adicionalmente la normativa refuerza la necesidad de la compañía de avanzar en los planes de robustecimiento de la administración de sistemas con un énfasis especial en materia de riesgo operacional.

Proyecto SERNAC

Con fecha 19 de mayo de 2015, la Cámara de diputados aprobó el proyecto de ley que fortalece la institucionalidad del Servicio Nacional del Consumidor (Sernac).

En términos generales, este proyecto modifica la Ley de Protección de los Derechos de los consumidores, dotando de mayores facultades de fiscalización, sanción e interpretación al Servicio Nacional del Consumidor (SERNAC). Adicionalmente, el proyecto establece una serie de modificaciones asociadas a las funciones fiscalizadoras de este organismo, así como a los procedimientos judiciales que puedan ser iniciados a instancia de los consumidores o bien por uso de las facultades del SERNAC, estableciéndose además mayores multas en caso de incumplimiento de las empresas fiscalizadas.

Con fecha 18 de octubre de 2017 se recibió Mensaje en la Cámara de Diputados, por medio de la cual la Presidenta de la República pide discusión inmediata a las modificaciones introducidas al proyecto. Las modificaciones se aprobaron el día 24 de octubre de 2017 y con fecha 26 de octubre mediante oficio N° 13.600 se despacha proyecto al Tribunal Constitucional para control preventivo de constitucionalidad.

Respecto al efecto que este proyecto pudiese tener para la Sociedad, se está esperando la promulgación y publicación de la Ley en el Diario Oficial para poder evaluar y cuantificar su impacto y de esta forma, tomar las medidas pertinentes destinadas a mitigar los riesgos asociados.

Uso de datos personales

Actualmente se encuentra en su primera etapa de tramitación ante el Senado el Proyecto de Ley que modifica diversos cuerpos legales para prohibir el uso de registros históricos de datos comerciales caducos. El proyecto establece la prohibición de uso de cualquier clase de dato comercial que posea una antigüedad

superior a 5 años o se encuentre caduco, sea que el dato se encuentre en una base de carácter público o bien en los registros históricos de una entidad, lo que podría generar impactos en la evaluación crediticia de una persona que esté solicitando el acceso a un producto o servicio financiero.

Sin perjuicio de lo anterior, dada la etapa de discusión legislativa en la cual se encuentra este proyecto, se está monitoreando dicho proyecto de ley, hasta llegar a una etapa más avanzada a efectos de evaluar el impacto que éste podría tener para la Sociedad y así tomar las medidas que se estimen pertinentes a efectos de mitigar los riesgos que sobre el particular puedan estimarse.

ANEXO I

EMPRESAS TRICOT S.A. Y SUBSIDIARIAS

Estados de Situación Financiera Consolidados
Al 31 de diciembre de 2017 y 2016
(En miles de pesos chilenos – M\$)

ACTIVOS	Nota N°	31.12.2017 M\$	31.12.2016 M\$
Activos Corrientes			
Efectivo y equivalente de efectivo	(5)	58.350.783	36.817.472
Otros activos financieros	(6)	1.816.979	553.787
Otros activos no financieros	(10)	906.450	580.604
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto	(7)	69.827.141	57.745.691
Inventarios	(9)	22.393.821	19.913.514
Activos por impuestos, neto	(17)	255.362	1.991.163
Total activos corrientes		153.550.536	117.602.231
Activos no Corrientes			
Otros activos no financieros	(10)	728.763	547.945
Activos intangibles distintos de la plusvalía	(11)	779.656	1.077.524
Propiedades, planta y equipo, neto	(12)	36.264.700	34.154.410
Activos por impuestos diferidos, neto	(13)	5.592.712	5.149.128
Total activos, no corrientes		43.365.831	40.929.007
Total Activos		196.916.367	158.531.238

Nota: En los Estados Financieros intermedios se encuentran las notas explicativas

EMPRESAS TRICOT S.A. Y SUBSIDIARIAS

Estados de Situación Financiera Consolidados
Al 31 de diciembre de 2017 y 2016
(En miles de pesos chilenos – M\$)

PASIVOS Y PATRIMONIO	Nota N°	31.12.2017 M\$	31.12.2016 M\$
Pasivos Corrientes			
Otros pasivos financieros	(14)	16.012.872	21.126.439
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	(15)	22.720.979	19.503.789
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	(8)	3.743.240	-
Otras provisiones	(16)	197.966	355.696
Provisiones por beneficios a los empleados	(18)	4.807.385	4.793.597
Otros pasivos no financieros	(19)	3.565.723	3.329.003
Total pasivos corrientes		<u>51.048.165</u>	<u>49.108.524</u>
Pasivos no Corrientes			
Otros pasivos financieros	(14)	3.200.208	8.456.821
Pasivo por impuestos diferidos	(13)	3.882.048	4.086.635
Provisiones por beneficios a los empleados	(18)	5.436.354	5.228.184
Total pasivos no corrientes		<u>12.518.610</u>	<u>17.771.640</u>
Total pasivos		<u>63.566.775</u>	<u>66.880.164</u>
Patrimonio			
Capital pagado	(20)	95.169.081	80.612.734
Prima de emisión	(20)	29.044.361	-
Otras reservas	(20)	(3.663.934)	(2.580.494)
Ganancias (pérdidas) acumuladas	(20)	12.800.084	13.618.834
Patrimonio Atribuible a los propietarios de la Controladora		<u>133.349.592</u>	<u>91.651.074</u>
Total patrimonio		<u>133.349.592</u>	<u>91.651.074</u>
Total Pasivos y Patrimonio		<u>196.916.367</u>	<u>158.531.238</u>

EMPRESAS TRICOT S.A. Y SUBSIDIARIAS
 Estados de Resultados Integrales Consolidados
 Al 31 de diciembre de 2017 y 2016
 (En miles de pesos chilenos – M\$)

	Nota N°	31.12.2017 M\$	31.12.2016 M\$
Ingresos de actividades ordinarias	(21)	167.395.551	167.075.431
Costo de ventas	(21)	(104.540.732)	(106.217.222)
Margen bruto		62.854.819	60.858.209
Costos de distribución	(22)	(3.430.028)	(2.854.749)
Gastos de administración	(22)	(33.566.003)	(31.410.307)
Otras ganancias (pérdidas)	(23)	(670.490)	(207.757)
Ingresos Financieros	(23)	891.476	640.710
Costos financieros	(23)	(2.720.421)	(3.438.029)
Diferencias de cambio	(25)	889.643	807.338
Resultados por unidades de reajuste	(23)	48.048	12.795
Ganancia antes de impuesto		24.297.044	24.408.210
Gasto por impuesto a las ganancias	(13)	(5.661.627)	(6.469.422)
Ganancia de actividades continuadas después de impuesto		18.635.417	17.938.788
Ganancia		18.635.417	17.938.788
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora		18.635.417	17.938.788
Ganancia del ejercicio		18.635.417	17.938.788

EMPRESAS TRICOT S.A. Y SUBSIDIARIAS
 Estados de Resultados Integrales Consolidados
 Al 31 de diciembre de 2017 y 2016
 (En miles de pesos chilenos – M\$)

	Nota N°	31.12.2017 M\$	31.12.2016 M\$
Ganancia del período		18.635.417	17.938.788
Componentes de otro resultado integral, antes de impuestos			
Otro resultado integral, que no se reclasificará al resultado del período, antes de impuesto	(18)	(113.461)	(192.117)
Impuesto a las ganancias relacionado ganancias (pérdidas) actuariales por beneficios a los empleados	(13)	<u>30.634</u>	<u>46.162</u>
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes de otro resultado integral que no se reclasificará a resultado del periodo	(13)	30.634	46.162
Otro resultado integral		<u>(82.827)</u>	<u>(145.955)</u>
Total resultado integral		<u>(82.827)</u>	<u>(145.955)</u>
Resultado Integral atribuible a:			
Resultado integral atribuible a los propietarios		<u>18.552.590</u>	<u>17.792.833</u>
Total resultado integral		<u>18.552.590</u>	<u>17.792.833</u>
		31.12.2017 M\$	31.12.2016 M\$
Utilidad por acción			
Ganancia por acción básica en operaciones continuadas	(20)	47,4	63,5
Ganancia por acción básica en operaciones discontinuadas		<u>-</u>	<u>-</u>
Ganancia por acción básica		<u>47,4</u>	<u>63,5</u>

EMPRESAS TRICOT S.A. Y SUBSIDIARIAS

Estado de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidado
Al 31 de diciembre de 2017 y 2016
(En miles de pesos chilenos – M\$)

	Nota N°	Capital pagado	Prima de emisión	Reserva resultado actuarial en planes de beneficio	Otras reservas varias	Total otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio neto, total
		M\$		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo al 1 de enero de 2017		80.612.734	-	(1.005.125)	(1.575.369)	(2.580.494)	13.618.834	91.651.074
Cambios en el patrimonio:								
Aumento de capital	(20)	14.556.347	-	-	-	-	-	14.556.347
Impuesto sustitutivo	(20)	-	-	-	(1.000.613)	(1.000.613)	-	(1.000.613)
Primas de emisión de acciones	(20)	-	29.044.361	-	-	-	-	29.044.361
Resultado Integral:								
Ganancia (pérdida) del ejercicio		-	-	-	-	-	18.635.417	18.635.417
Otro resultado integral	(20)	-	-	(82.827)	-	(82.827)	-	(82.827)
Resultado integral		-	-	(82.827)	-	(82.827)	18.635.417	18.552.590
Provisión de dividendo mínimo	(20)	-	-	-	-	-	(3.743.240)	(3.743.240)
Dividendos pagados	(20)	-	-	-	-	-	(15.710.927)	(15.710.927)
Saldo al 31 de diciembre de 2017		95.169.081	29.044.361	(1.087.952)	(2.575.982)	(3.663.934)	12.800.084	133.349.592

	Nota N°	Capital pagado	Reserva resultado actuarial en planes de beneficio	Otras reservas varias	Total otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio neto, total
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo al 1 de enero de 2016		47.686.466	(859.170)	(1.575.369)	(2.434.539)	32.613.953	77.865.880
Cambios en patrimonio :							
Aumento de capital	(20)	32.926.268	-	-	-	-	32.926.268
Resultado Integral :							
Ganancia (pérdida)		-	-	-	-	17.938.788	17.938.788
Otro resultado integral	(20)	-	(145.955)	-	(145.955)	-	(145.955)
Resultado integral		-	(145.955)	-	(145.955)	17.938.788	17.792.833
Dividendos	(20)	-	-	-	-	(36.933.907)	(36.933.907)
Saldo al 31 de diciembre de 2016		80.612.734	(1.005.125)	(1.575.369)	(2.580.494)	13.618.834	91.651.074

EMPRESAS TRICOT S.A. Y SUBSIDIARIAS
Estado de Flujo Efectivo Consolidado - Método directo
Al 31 de diciembre de 2017 y 2016
(En miles de pesos chilenos – M\$)

	31.12.2017	31.12.2016
	M\$	M\$
Flujo Originado por Actividades de la Operación		
Recaudación de deudores por venta	236.641.567	230.168.125
Impuestos a las ganancias reembolsados	3.046.082	1.412.362
Pago a proveedores y personal (menos)	(203.228.687)	(176.095.219)
Intereses pagados (menos)	(861.841)	(1.610.164)
Otros ingresos (gastos) financieros	(474.499)	(892.210)
Otros gastos pagados (menos)	(2.828.435)	(1.258.472)
IVA y otros similares pagados (menos)	(23.118.674)	(21.575.957)
Flujo neto positivo originado por actividades de la operación	<u>9.175.513</u>	<u>30.148.465</u>
Flujo Originado por Actividades de Financiamiento		
Obtención de préstamos	-	2.000.000
Pago de préstamos (menos)	(10.014.987)	(12.116.988)
Importe procedente de la emisión de acciones	29.044.361	-
Aumento de capital	14.556.347	32.926.268
Pago de dividendos (menos)	(15.710.927)	(39.971.899)
Flujo neto positivo (negativo) originado por actividades de financiamiento	<u>17.874.794</u>	<u>(17.162.619)</u>
Flujo Originado por Actividades de Inversión		
Incorporación de activo fijo (menos)	(5.516.996)	(3.206.073)
Flujo neto negativo originado por actividades de inversión	<u>(5.516.996)</u>	<u>(3.206.073)</u>
Flujo Neto Total Positivo del ejercicio	<u>21.533.311</u>	<u>9.779.773</u>
Variación Neta del Efectivo y Efectivo Equivalente	21.533.311	9.779.773
Saldo Inicial de Efectivo y efectivo Equivalente	36.817.472	27.037.699
Saldo Final de Efectivo y efectivo Equivalente	<u>58.350.783</u>	<u>36.817.472</u>

ANEXO II
ANTECEDENTES GENERALES

Año		2016					2017				
Trimestre	Unidad	1T	2T	3T	4T	12M	1T	2T	3T	4T	12M
Tricot	Nº	76	76	76	78		78	78	80	85	
Tricot Connect	Nº	36	36	36	36		36	36	35	35	
Total Nº de Tiendas	Nº	112	112	112	114		114	114	115	120	
Ingresos de Explotación	MM\$	37.223	43.326	35.547	50.979	167.075	36.550	41.854	35.555	53.436	167.396
EBITDA	MM\$	4.240	8.096	5.054	13.477	30.867	5.076	7.243	5.125	12.754	30.199
Resultado Final	MM\$	1.830	5.074	2.679	8.356	17.939	2.836	4.486	2.967	8.346	18.635
Margen de Utilidad	MM\$	4,9%	11,7%	7,5%	16,4%	10,7%	7,8%	10,7%	8,3%	15,6%	11,1%
Deuda Financiera Neta / EBITDA	Veces	0,6	0,2	0,3	-0,2		0,3	0,1	-0,9	-1,3	
Nivel de Endeudamiento Financiero Neto	Veces	0,2	0,1	0,1	-0,1		0,1	0,0	-0,2	-0,3	
Cobertura de Gastos Financieros	Veces	6,8	7,0	7,8	9,0		12,2	14,0	13,2	11,1	
Leverage	Veces	1,0	0,8	0,8	0,7		0,8	0,7	0,5	0,5	
Leverage Neto	Veces	0,5	0,5	0,4	0,3		0,5	0,5	0,0	0,0	
Liquidez Corriente	Veces	2,2	2,3	2,3	2,4		2,1	2,2	3,2	3,0	
Razón Acida	Veces	1,8	1,9	1,8	2,0		1,7	1,8	2,7	2,6	
Capital de Trabajo	MM\$	59.379	59.420	58.579	68.494		56.186	55.909	100.496	102.502	
Razón Pasivo Corriente	%	67,3%	67,3%	70,8%	73,4%		75,2%	75,6%	77,1%	80,3%	
Razón Pasivo No Corriente	%	32,7%	32,7%	29,2%	26,6%		24,8%	24,4%	22,9%	19,7%	
Rentabilidad del Patrimonio	%	2,3%	6,5%	3,4%	10,7%	23,0%	3,1%	4,9%	3,2%	9,1%	20,3%
Rentabilidad del Activo	%	1,2%	3,3%	1,7%	5,4%	11,6%	1,8%	2,8%	1,9%	5,3%	11,8%

EMPRESAS TRICOT S.A.

Dirección:

Avenida Vicuña Mackenna 3600, Macul, Santiago, Chile.

Contactos:

Guillermo Torres Mondaca
Gerente de Administración y Finanzas
Teléfono: 223503614
Email: gtorres@tricot.cl

Tamara Zuñiga Farías
Subgerente Finanzas
Teléfono: 223503615
Email: tzuniga@tricot.cl

Website:

<https://www.tricot.cl/inversionistas>